

## STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv im Zuge einer Nachfolgeregelung zum nächstmöglichen Zeitpunkt, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, für das **PLZ-Gebiet 29-31, 37-39, 99** die Position

### FACHBERATER IM AUSSENDIENST (m/w/d)

#### Ihr Arbeitgeber

- **Inhabergeführter deutscher Markenartikler**
- Seit mehreren Jahrzehnten etabliert im Marktumfeld der **Fliesenbranche**
- Hersteller von **innovativen Fliesenzubehörprodukten und -systemen** (unter anderem **nachhaltige Flächenheizungssysteme und moderne Duschplatzsysteme**)
- Finanzkräftige Unternehmensgruppe auf Wachstumskurs
- Professionelle Organisation mit **klaren Strukturen** und **flachen Hierarchien**

#### Das Familienunternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** und langfristige Perspektiven
- Einen **modernen Arbeitsplatz** in einem zukunftsorientierten Unternehmen mit klar definierter **Wachstumsstrategie**
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit hohem Gestaltungsspielraum und eigenständig planbare, am Kunden orientierte Arbeitszeiten
- Innovative, moderne Produkte und Systeme, die langfristig **im Bereich Nachhaltigkeit etwas bewirken**
- Ein offenes, familiäres und kollegiales Arbeitsumfeld mit **Teamspirit** und transparenter Kommunikation
- Attraktive Konditionen, **Dienstwagen** (3er BMW) **auch zur privaten Nutzung**, komplette Home-Office-Ausstattung (Kommunikationspaket)
- **30 Tage Urlaub** sowie weitere attraktive Mitarbeiter-Benefits, Sozialleistungen und Events
- Diverse interne und externe **Weiterbildungsprogramme**

#### Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Beratung und Betreuung bestehender Kunden
- Umsatzverantwortung für das genannte Vertriebsgebiet
- Vertriebsorientierter Ausbau des Gebietes durch Weiterentwicklung der bestehenden Kunden im Fachhandel und im Handwerk (Schwerpunkt im Bereich Fliese und Heizung/Sanitär) sowie durch Aktivierung von Bestandskunden und aktive Neukundenakquisition
- Marktanalyse und Umsetzung der Vertriebsstrategie
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst

## **Ihr Profil**

- Abgeschlossene kaufmännische oder handwerkliche Ausbildung oder eine adäquate Ausbildung mit erster Berufserfahrung im Vertrieb
- Leidenschaft für den Vertrieb und für die Baubranche
- Verkäufertisches Talent mit technischem Verständnis
- Erste Erfahrungen im Umfeld der Bau-, Fliesen- oder Sanitärbranche sowie erste Erfahrungen im Vertrieb sind von Vorteil aber keine Bedingung
- Sicherer Umgang mit den gängigen EDV-Systemen und deren Präsentationstechniken
- Kunden-, Service- und Qualitätsorientierung sowie digitale Kompetenz (Erfahrung im Umgang mit Social-Media-Kanälen sowie CRM-Systemen)
- Natürlicher, freundlicher und selbstbewusster Auftritt sowie ausgeprägtes Selbstmanagement
- Ehrgeiz und Wille, über eine Mehrwertargumentation in einem Verdrängungsmarkt erfolgreich zu sein
- Kommunikativer Netzwerker und Teamplayer (intern und extern) mit strukturierter Arbeitsweise und partnerschaftlicher Denkweise
- PKW-Führerschein Klasse B und Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet
- Langfristige Orientierung

## **Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Dann freuen wir uns auf einen telefonischen Austausch mit Ihnen, um Ihre Fragen zu beantworten und um Ihnen weitere, detailliertere Informationen zu der Position, dem Arbeitgeber und den finanziellen Rahmenbedingungen zu geben.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING  
Personal- und Unternehmensberatung GmbH  
Hermann-Balk-Str. 112  
22147 Hamburg  
[www.schusterconsulting.de](http://www.schusterconsulting.de)



**Bernd Alsleben**

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46  
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42  
Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

[E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de](mailto:bernd.alsleben@schusterconsulting.de)