

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen **wir für das Betreuungsgebiet Niederlande** im Zuge einer Nachfolgeregelung, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, zum nächstmöglichen Zeitpunkt die Position

GEBIETSVERKAUFSLEITER NIEDERLANDE (m/w/d)

Ihr Arbeitgeber

- **Traditionsreicher, namhafter** Hersteller von **Bauelementen** (Fenster, Türen, Zubehör)
- Modern aufgestellter „**Vollsortimenter**“ mit qualitativ **hochwertigen Produkten**, produziert mit modernster Fertigungstechnik
- Dynamisch geführt
- Seit Jahrzehnten etabliert, weiterhin auf **Expansionskurs**
- **Bundesweiter Vertrieb**, sowie in europäische Nachbarländer

Das Familienunternehmen bietet Ihnen

- Ein abwechslungsreiches und **spannendes Aufgabengebiet** mit attraktiven Möglichkeiten der fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung
- **Homeoffice**
- Attraktive Konditionen, Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Neutrales **Dienstfahrzeug, Laptop und Smartphone**, auch zur privaten Nutzung
- **Flache Hierarchien**, kurze Entscheidungswege und ein angenehmes Arbeitsklima
- **Flexible Arbeitszeiten**, gelegentliche Übernachtungen
- 30 Tage Urlaub

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Vertrieb der Produktpalette (Fenster- und Haustürsysteme)
- Technische Beratung der Kunden
- Aufmerksame Überwachung der Wettbewerbs- und Marktentwicklung
- Betreuung und Ausbau des Kundenkreises in den Niederlanden
- Planung des Arbeitstages von zu Hause aus (Homeoffice)
- Ausbau der Marktanteile

Ihr Profil

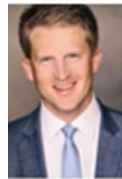
- Kaufmännische und/oder technische Ausbildung
- **Niederländisch** verhandlungssicher in Wort und Schrift
- Idealerweise **wohnhaf im Grenzgebiet** zwischen Deutschland und den Niederlanden
- Erfahrungen im **Bauelemente-Bereich**, vorzugsweise in der Fensterbranche
- Strukturierte, ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Hohe Leistungs- und Einsatzbereitschaft sowie Verantwortungsbewusstsein
- Kommunikations- und Durchsetzungsstark
- Teamplayer
- Langfristige Orientierung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf einen telefonischen Austausch mit Ihnen, um Ihre Fragen zu beantworten und um Ihnen weitere, detailliertere Informationen zu der Position, dem Unternehmen und den finanziellen Rahmenbedingungen zu geben.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de



Steffen Schuster

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 176 / 62 07 47 38

[E-Mail: steffen.schuster@schusterconsulting.de](mailto:steffen.schuster@schusterconsulting.de)