

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv im Zuge einer Nachfolgeregelung zum schnellstmöglichen Zeitpunkt, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, die Position

VERTRIEBSLEITER BAUTENFARBEN (m/w/d)

Ihr Arbeitgeber

- Leistungsstarkes, etabliertes und inhabergeführtes Unternehmen aus der **Farb- und Lackindustrie**
- Seit **über 50 Jahren** mit innovativen Produkten am Markt
- **Produzent von hochwertigen Produkten für die Bauwirtschaft** (Farben, Lacke, Bautenschutz)
- **Bundesweites Vertriebsnetz**
- Gelisteter **Hersteller** bei den Fachhandelskooperationen
- **Finanzkräftiges Unternehmen** mit klar definierter Wachstumsstrategie und flachen Hierarchien

Das Unternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** mit langfristiger Perspektive
- Einen **modernen Arbeitsplatz** in einem etablierten und zukunftsorientierten Unternehmen, das weiter auf Wachstum ausgerichtet ist
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe **mit hohem Gestaltungsspielraum**
- Ein offenes, familiäres und kollegiales Arbeitsumfeld mit **Unterstützung aus dem Innendienst** und **transparenter Kommunikation**
- Eine **Attraktive Vergütung**, einen **Dienstwagen** auch zur privaten Nutzung und **30 Tage Urlaub**

Ihre Aufgabenschwerpunkte und Verantwortlichkeiten

- Sicherstellung und Stärkung der konzeptionellen und operativen Positionierung des Unternehmens im Markt
- Führung, Coaching, Weiterentwicklung und Kontrolle der ca. 100 MA an mehreren Standorten über eine 2. Führungsebene in enger Zusammenarbeit mit dem Inhaber
- Strategische und operative Gestaltung dynamischer und marktgerechter Vertriebsprozesse sowie deren Implementierung zur Erreichung der ambitionierten Vertriebsziele
- Persönliche Betreuung von wichtigen Groß- und Schlüsselkunden
- Steuerung und Überwachung der betriebswirtschaftlichen Prozesse und Kennzahlen
- Initiierung und Umsetzung von Werbe- und Verkaufsförderungsmaßnahmen
- Mitwirkung bei unternehmensübergreifenden Themen als Mitglied der Geschäftsleitung
- Permanente Überprüfung, Optimierung und Weiterentwicklung des Sortiments inkl. Führen von Verhandlungen mit der Industrie
- Permanente Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Ständige Überprüfung und Optimierung der internen Betriebsabläufe unter Kosten-, Termin- und Qualitätsgesichtspunkten
- Ziel ist es u.a., freie Farbengroßhändler und Baustofffachhändler als neue Kunden aufzubauen

Ihr Profil

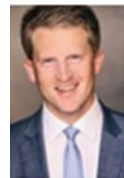
- Idealerweise abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft oder eine adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung; Betriebswirtschaftliche Kenntnisse werden vorausgesetzt
- Führungserfahrung, mehrjährige Berufserfahrung idealerweise aus dem Umfeld der Farbenbranche
- Erfahrung in der Nutzung von Instrumenten und KPI's zur Analyse und Steuerung des geschäftlichen Wachstums
- Sicherer Umgang mit dem MS-Office-Anwendungen und deren Präsentationstechniken
- Gestandene, begeisterungsfähige und kommunikative Persönlichkeit mit modernem, transparentem Führungsstil, Empathie und sozialer Kompetenz
- Pragmatischer Gestalter mit Motivations- und Integrationsfähigkeit sowie Hands-on-Mentalität (mehr "Motor und Macher")

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf einen telefonischen Austausch mit Ihnen, um Ihnen Ihre Fragen zu beantworten und um Ihnen weitere, detailliertere Informationen zu der Position, dem Arbeitgeber und den finanziellen Rahmenbedingungen zu geben.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns als erfahrene Branchenspezialisten der Bauzulieferindustrie erwarten!

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de



Steffen Schuster

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 176 / 62 07 47 38

[E-Mail: steffen.schuster@schusterconsulting.de](mailto:steffen.schuster@schusterconsulting.de)