

## STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir im Zuge der Wachstumsstrategie zum nächstmöglichen Zeitpunkt, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, im **Großraum Metropolregion Hamburg** die Position

### **AUSSENDIENSTMITARBEITER OBJEKTGESCHÄFT (m/w/d)** **- Fensterbranche -**

#### Ihr Arbeitgeber

- Namhafter, mittelständischer, **inhabergeführter Hersteller**
- **Vollsortimenter** (Holz-, Kunststoff-, Alu-, Holz-Alu- und Kunststoff-Aluminiumelemente)
- **Bundesweit** im Markt etabliertes Unternehmen
- Dynamisches und modern geführtes Unternehmen mit traditionellen Werten
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen und flachen Hierarchien

#### Das Familienunternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** mit langfristigen Perspektiven in einem zukunftsorientierten, finanziell stabilen und solide wachsenden Unternehmen mit klar definierter Wachstumsstrategie und einer flachen Organisationsstruktur
- Einen **modernen Arbeitsplatz** in einem dynamischen und innovativen Umfeld
- Eine **wertschätzende** und offene Unternehmens- und Führungs-**Kultur** in einem kollegialen Arbeitsumfeld mit Teamspirit, transparenter Kommunikation und kurzen Entscheidungswegen
- Ein Arbeiten mit einem hoch motivierten Team sowie mit Führungskräften, die gern helfen und unterstützen
- Regelmäßige interne und externe Weiterbildungen
- Eine leistungsgerechte Vergütung, **30 Tage Urlaub** sowie weitere Sozialleistungen
- **Ein Dienstfahrzeug** auch zur privaten Nutzung

#### Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Verkauf von hochwertigen Bauelementen (Fenster, Haustüren und Terrassentüren) inkl. Montagedienstleistungen im Objektgeschäft
- Betreuung und Beratung der Kundengruppen Architekten, Wohnungsbaugesellschaften, Wohnungsbaugenossenschaften, Bauträgern und Endkunden
- Objekt- und Neukundenakquisition
- Aufbau und Pflege einer engen Kundenbindung und permanente Erweiterung des eigenen Netzwerkes
- Angebotsbearbeitung und Koordination der Auftragsabwicklung gemeinsam mit den Objektleitern, dem Innendienst und der Montageleitung
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Angemessene Behandlung von Beanstandungen sowie Bearbeitung von Außenständen im Bedarfsfall

## Ihr Profil

- Abgeschlossene handwerkliche oder kaufmännische Ausbildung oder eine adäquate Qualifikation mit entsprechender Berufserfahrung
- Vertriebserfahrung im Außendienst in der Baustoffindustrie oder im Fachhandel (idealerweise im Bereich Fenster und Haustüren im Objektgeschäft)
- Aufmaß-Erfahrung ist von Vorteil aber keine Bedingung
- Erfahrung im Umgang mit den genannten Zielgruppen
- Regionale Kenntnisse und Netzwerke
- Sicherer Umgang mit den modernen Kommunikationssystemen sowie mit den gängigen MS-Office-Anwendungen und deren Präsentationstechniken
- Vertriebsprofi mit "Biss", Ausdauer, Termintreue und Abschlussicherheit
- Stehvermögen in der Auftragsverfolgung
- Teamplayer und Netzwerker
- Wohnort (idealerweise Hamburg) und Reisebereitschaft im genannten Vertriebsgebiet
- Langfristige Orientierung

## **Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Dann freuen wir uns auf einen ersten telefonischen Austausch mit Ihnen, um Ihnen detailliertere Informationen zur Position, dem Unternehmen, dem Standort und weiteren Rahmenbedingungen zu geben und um Ihre Fragen zu beantworten.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING  
Personal- und Unternehmensberatung GmbH  
Hermann-Balk-Str. 112  
22147 Hamburg  
[www.schusterconsulting.de](http://www.schusterconsulting.de)



**Bernd Alsleben**

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46  
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42  
Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

[E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de](mailto:bernd.alsleben@schusterconsulting.de)