

## STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv im Zuge einer Nachfolgeregelung zum nächstmöglichen Zeitpunkt, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, an einem der Standorte **in Ostwestfalen** die Position

### **NIEDERLASSUNGSLEITER BAUSTOFFHANDEL (m/w/d)**

#### Ihr Arbeitgeber

- **Namhafter, mittelständischer, inhabergeführter Baustoffhändler** mit mehreren Niederlassungen in Nordrhein-Westfalen
- **Vollsortimenter mit Spezialisierungen** in ausgewählten Sortimentsbereichen
- **Finanzkräftige** Unternehmensgruppe **auf Wachstumskurs**
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen und **flachen Hierarchien**

#### Das Familienunternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** und langfristige Perspektiven
- Einen **modernen Arbeitsplatz** in einem **zukunftsorientierten Unternehmen**
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit **hohem Gestaltungsspielraum**
- Ein offenes, **kollegiales und familiäres Arbeitsumfeld** mit **Teamspirit** und transparenter Kommunikation
- Attraktive Konditionen, **30 Tage Urlaub**
- **Dienstfahrzeug** auch zur privaten Nutzung
- Diverse interne und externe **Weiterbildungsprogramme**

#### Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Umsatz- und Ertragsverantwortung für den Standort
- Weiterentwicklung des Standortes und Ausbau der Sortimente
- Führung, Steuerung, Coaching und Weiterentwicklung der unterstellten Mitarbeiter (ca. 30)
- Persönliche Kontakte zu Großkunden sowie Pflege und Ausweitung bestehender Kundenbeziehungen
- Neukundenakquisition
- Kostenmanagement und Budgetplanung
- Führung von Verhandlungen mit Lieferanten
- Permanente Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

## Ihr Profil

- **Kaufmännische Ausbildung** oder adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung
- Betriebswirtschaftliche Kenntnisse werden vorausgesetzt (eine Weiterbildung im Bereich Betriebswirtschaft ist von Vorteil)
- Mehrjährige Vertriebs- und Führungserfahrung in einem Fachgroßhandel im Umfeld der Baustoffbranche oder angrenzenden Branchen
- Idealerweise regionale Marktkenntnisse und Kundenkontakte
- Sicherer Umgang mit den gängigen EDV-Systemen und deren Präsentationstechniken
- Souveräner und authentischer Auftritt
- Moderne Führungskraft (Motivator und Vorbild für die unterstellten Mitarbeiter)
- Mehr "Motor und Macher" als "Verwalter"
- Teamplayer und Netzwerker
- Langfristige Orientierung

## **Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Dann freuen wir uns auf einen telefonischen Austausch mit Ihnen, um Ihnen Ihre Fragen zu beantworten und weitere, detailliertere Informationen zu der Position, dem Unternehmen und den finanziellen Rahmenbedingungen zu geben.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING  
Personal- und Unternehmensberatung GmbH  
Hermann-Balk-Str. 112  
22147 Hamburg  
[www.schusterconsulting.de](http://www.schusterconsulting.de)



**Bernd Alsleben**

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46  
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42  
Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

[E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de](mailto:bernd.alsleben@schusterconsulting.de)