

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv im Zuge einer Neuausrichtung zum nächstmöglichen Zeitpunkt, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, an einem Standort im **PLZ-Gebiet 54 (Großraum Trier)** die Position

VERTRIEBSPROFI BAUSTOFFTRESSEN (m/w/d)

Ihr Arbeitgeber

- **Alteingesessener, mittelständischer, inhabergeführter Baustoffgroßhandel**
- **Vollsortimenter mit Spezialisierungen** in ausgewählten Sortimentsbereichen
- Finanzkräftiger **"Platzhirsch"** in seiner Region
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen und **flachen Hierarchien**

Das Familienunternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** und langfristige Perspektiven
- Einen **modernen Arbeitsplatz** in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit **hohem Gestaltungsspielraum**
- Ein offenes, familiäres und kollegiales Arbeitsumfeld mit **Teamspirit** und **transparenter Kommunikation**
- Attraktive Konditionen, **30 Tage Urlaub** und **weitere Sozialleistungen**
- Diverse interne und externe **Weiterbildungsprogramme**

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Verkauf von Baustoffen an Profikunden (überwiegend "Abholer") und Bauherren am Baustofftressen
- Beratung und Betreuung der genannten Kundengruppen
- Erstellen von Angeboten
- Pflege und Ausweitung bestehender Kundenbeziehungen
- Führung von Verhandlungen mit Lieferanten
- Permanente Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Enge Zusammenarbeit mit den Lagermitarbeitern

Ihr Profil

- Abgeschlossene **kaufmännische Ausbildung** oder eine adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung im Umfeld des Baustoffhandels
- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Baustofffachhandel oder im Baumarkt
- Gute Allgemeine Baustofffachkenntnisse
- Regionale Marktkenntnisse und Kundenkontakte sind von Vorteil
- Sicherer Umgang mit den gängigen EDV-Systemen und deren Präsentationstechniken
- Offene und aufgeschlossene Persönlichkeit
- Kommunikativer Vertriebsprofi mit Engagement
- Guter eigener Antrieb
- Teamplayer und Netzwerker
- Langfristige Orientierung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns im nächsten Step auf einen telefonischen Austausch mit Ihnen, um Ihre Fragen zu beantworten und um Ihnen weitere, detailliertere Informationen zu der Position, dem Unternehmen und den finanziellen Rahmenbedingungen zu geben.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de



Bernd Alsleben

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de