

## STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv im Zuge des **strategischen Wachstums** zum nächstmöglichen Zeitpunkt, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, die neu geschaffene Position

### **KEY ACCOUNT MANAGER HVAC (m/w/d)** **(HEATING, VENTILATION & AIR CONDITIONING)**

#### Ihr Arbeitgeber

- **Inhabergeführter**, namhafter, international aufgestellter **Markenartikler** (mehrere Marken; globaler Umsatz: > 6 Mrd. Dollar)
- **Innovativer** Komplettanbieter im Bereich Abdichten, Kleben und Isolieren
- Im Markt **etablierte Produktsysteme** mit **hohem Bekanntheitsgrad (Marktführend)** in einigen seiner Anwendungsbereiche)
- Gelisteter Hersteller bei den Fachhandelskooperationen
- **Finanzkräftiges Unternehmen** mit klar definierter Wachstumsstrategie
- Regional autarke Organisation mit schnellen Entscheidungswegen und **flachen Hierarchien**

#### Das Familienunternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** mit langfristigen Perspektiven
- Einen **modernen Arbeitsplatz** in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Tätigkeit vom **Home-Office** aus
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit **hohem Gestaltungsspielraum**
- Ein **offenes, kollegiales Arbeitsumfeld** mit **Teamspirit** und **transparenter Kommunikation**
- Attraktive Konditionen, **30 Tage Urlaub** sowie **Dienstwagen** auch zur privaten Nutzung

#### Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Betreuung und Beratung von Industriekunden im Segment HVAC
- Neukundenakquisition in den Zielgruppen Anlagenbauer, Generalunternehmer, Industriefirmen sowie Planer und Architekten
- Unterstützung bei der Entwicklung des Anwendungs- und Produktportfolios insbesondere in den Bereichen Reinräume und Sauberräume
- Etablierung kundenspezifischer Anwendungslösungen
- Marktforschung und permanente Beobachtung des Wettbewerbs
- Technische Beratung der genannten Zielgruppen

## **Ihr Profil**

- Idealerweise eine akademische Ausbildung im Bereich Technik (z.B. Ingenieur) oder Hochbautechniker oder eine adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung in der HLK-Branche
- Mehrjährige Berufserfahrung in der industriellen HKL-Branche in vergleichbarer Position oder als Vertriebsmitarbeiter im Außendienst, Produktmanager oder Anwendungstechniker
- Sehr gute technische Kenntnisse im Bereich Heizung, Klima und/oder Lüftung
- Vorzugsweise Erfahrung im Bereich Abdichten und Kleben sowie Know-How im Bereich Construction
- Perfektes Deutsch sowie Englischkenntnisse auf B2-Niveau
- Gute Kenntnisse in den Windows-Programmen und mit CRM-Systemen
- Kommunikativer Teamplayer und Netzwerker mit Hands-on-Mentalität und starker Kundenorientierung
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands

## **Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Dann freuen wir uns im nächsten Schritt auf einen telefonischen Austausch, um Ihnen weitere, detailliertere Informationen zu der Position, dem Arbeitgeber und den finanziellen Rahmenbedingungen zu geben und um Ihnen Ihre Fragen zu beantworten.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns als langjährige Fachberater der Branche erwarten!

SCHUSTER CONSULTING  
Personal- und Unternehmensberatung GmbH  
Hermann-Balk-Str. 112  
22147 Hamburg  
[www.schusterconsulting.de](http://www.schusterconsulting.de)



**Bernd Alsleben**

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46  
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42  
Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

[E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de](mailto:bernd.alsleben@schusterconsulting.de)