

## STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv im Zuge einer Nachfolgeregelung zum nächstmöglichen Zeitpunkt, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, für die Region Nordwest-Sachsen und Thüringen die Position

### **FACHBERATER IM AUSSENDIENST BAUTENSCHUTZ- UND MÖRTELSYSTEME (m/w/d)**

#### Ihr Arbeitgeber

- Tochterunternehmen eines international agierenden Unternehmens der Baustoffindustrie
- **Traditionsreicher Markenartikler** und **Top-Arbeitgeber in der Branche**
- Namhafter Hersteller von innovativen Produkten und Systemen im Bereich Bautenschutz- und Mauermörtel
- **Finanzkräftiges Unternehmen** mit eigenen Werken in Deutschland und eigener Forschung und Entwicklung
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen

#### Das Unternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** und langfristige Perspektiven
- Einen **modernen Arbeitsplatz** in einem zukunftsorientierten Unternehmen mit klar definierter Wachstumsstrategie
- Eine **eigenverantwortliche Aufgabe** mit hohem Gestaltungsspielraum
- Ein offenes, kollegiales Arbeitsumfeld mit **Teamspirit, transparenter Kommunikation und kurzen Dienstwegen**
- Attraktive Konditionen, Dienstwagen auch zur privaten Nutzung, **30+3 Tage Urlaub** sowie **weitere Benefits und Sozialleistungen**
- Diverse interne und externe **Weiterbildungsprogramme**
- Unterstützung durch ein eingespieltes und **fachkompetentes Innendienstteam** (Vertrieb, Anwendungstechnik, Marketing, Produktmanagement, etc.)

#### Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Verkauf und Beratung des genannten Sortimentsbereiches in der Vertriebsregion über den Fachhandel an die verarbeitenden Unternehmen
- Beratung und Betreuung bestehender Kunden sowie gezielte Neukundenakquisition
- Technische Beratung der Zielgruppen Baustoffhandel, Verarbeiter/Handwerker, Bauherren, Wohnungsbaugesellschaften und teilweise Architekten
- Umsatzverantwortung für das Vertriebsgebiet sowie vertriebsorientierter Ausbau des Gebietes
- Objektakquise und -verfolgung sowie Erstellung von Angeboten und Leistungsverzeichnissen
- Kalkulationsunterstützung bei Handwerkern und Baustoffhändlern
- Betreuung und Überwachung von Baustellen
- Planung und Durchführung von Aktionsveranstaltungen beim Kunden
- Enge Zusammenarbeit mit dem Objektberater der Region
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Durchführung von Fachvorträgen und Fachschulungen

## Ihr Profil

- Idealerweise technische/handwerkliche Ausbildung mit kaufmännischen Kenntnissen (zum Beispiel Maurer(-Meister), Bautechniker oder Bautenschützer) oder kaufmännische Ausbildung mit technischem Verständnis oder eine adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung im genannten Bereich
- Kaufmännische Kenntnisse und technisches Verständnis werden vorausgesetzt
- Vertriebserfahrung im Außendienst in der Baustoffindustrie oder im Baustofffachhandel
- Kenntnisse im Bereich Bautenschutz- und Mörtelsysteme sind wünschenswert aber keine Bedingung
- Erfahrung im Umgang mit den genannten Zielgruppen
- Regionale Kenntnisse sind von Vorteil
- Sicherer Umgang mit den modernen Kommunikationssystemen sowie mit den gängigen MS-Office-Anwendungen und deren Präsentationstechniken
- Vertriebsprofi mit "Biss", Ausdauer, Termintreue und Abschlusssicherheit
- Stehvermögen in der Auftragsverfolgung
- Teamplayer und Netzwerker
- Wohnort und Reisebereitschaft im genannten Vertriebsgebiet
- Langfristige Orientierung

## **Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Dann freuen wir uns auf einen telefonischen Austausch mit Ihnen, um Ihre Fragen zu beantworten und um Ihnen weitere, detailliertere Informationen zu der Position, dem Arbeitgeber und den finanziellen Rahmenbedingungen zu geben.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING  
Personal- und Unternehmensberatung GmbH  
Hermann-Balk-Str. 112  
22147 Hamburg  
[www.schusterconsulting.de](http://www.schusterconsulting.de)



**Bernd Alsleben**

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46  
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42  
Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

[E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de](mailto:bernd.alsleben@schusterconsulting.de)