

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir im Zuge einer Nachfolgeregelung zum nächstmöglichen Zeitpunkt, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, zum nächstmöglichen Zeitpunkt **für den Großraum Frankfurt/Main** die Position

AUSSENDIENSTMITARBEITER IM VERTRIEB (m/w/d) **- Bereich Haustechnik -**

Ihr Arbeitgeber

- **Namhafter, inhabergeführter Fachhändler** in der 5. Generation
- **Etablierter Marktteilnehmer im Bereich der Haustechnik**
- **Finanzkräftiges Unternehmen auf Wachstumskurs**
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen und **flachen Hierarchien**

Das Familienunternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** und langfristige Perspektiven
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit **hohem Gestaltungsspielraum**
- Ein offenes, familiäres und kollegiales Arbeitsumfeld mit **Teamspirit** und **transparenter Kommunikation**
- Attraktive Konditionen, **30 Tage Urlaub** sowie **weitere attraktive Sozialleistungen**
- **Dienstfahrzeug auch zur privaten Nutzung**
- Diverse interne und externe **Weiterbildungsprogramme**

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Aktiver Verkauf durch Kundenberatung und -betreuung, Verhandlung und Verkaufsabschluss
- Pflege, Auf- und Ausbau von Bestandskunden (Profikunden)
- Neukundenakquisition
- Bearbeiten von Ausschreibungen und Angeboten im Bereich Haustechnik
- Führen von Verhandlungen mit Lieferanten im Objektgeschäft
- Permanente Markt- und Wettbewerbsbeobachtung inklusive Einholen von Informationen über neue Produkte zur Überprüfung und Weiterentwicklung des Sortiments
- Angemessene Behandlung von Beanstandungen, Klärung von Zahlungsdifferenzen und selbstständige Erledigung der Korrespondenz
- Enge Zusammenarbeit mit dem Innendienst, der sämtliche administrativen Aufgaben wie Angebote schreiben und die Auftragsabwicklung übernimmt

Ihr Profil

- Abgeschlossene **kaufmännische Ausbildung** oder eine adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung im Bereich Haustechnik
- Mehrjährige Vertriebserfahrung in der Haustechnik (idealerweise mit Außendiensttätigkeit)
- Interessenten aus der Industrie mit vorherigen beruflichen Stationen im Fachgroßhandel kommen ebenfalls infrage
- Erfahrungen im Umgang mit Unternehmerkunden
- Sehr gute Produktkenntnisse im Bereich Haustechnik
- Regionale Marktkenntnisse und Kundenkontakte sind von Vorteil
- Sicherer Umgang mit den gängigen EDV-Systemen und deren Präsentationstechniken
- Souveräner und authentischer Auftritt mit strukturierter Arbeits- und lösungsorientierter Vorgehensweise
- Kommunikativ, zuverlässig und ausgeprägtes Verantwortungsbewusstsein
- Teamplayer und Netzwerker
- Abschlussstarker Vertriebsprofi "mit Biss" und entsprechender Resilienz
- Mehr "Motor und Macher" als "Verwalter"
- Langfristige Orientierung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf einen telefonischen Austausch mit Ihnen, um Ihnen Ihre Fragen zu beantworten und um Ihnen weitere, detailliertere Informationen zu der Position, dem Unternehmen und den finanziellen Rahmenbedingungen zu geben.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de



Bernd Alsleben

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

[E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de](mailto:bernd.alsleben@schusterconsulting.de)