

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv im Zuge einer Nachfolgeregelung, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, zum nächstmöglichen Zeitpunkt für das **PLZ-Gebiet 27/28** die Position

FACHBERATER IM AUSSENDIENST (m/w/d)

Ihr Arbeitgeber

- **Inhabergeführter**, traditionsreicher, deutscher **Markenartikler** in der 6. Generation
- Seit über 100 Jahren etabliert im Markt
- Hersteller von innovativen Produkten und Systemen für den Bereich Flachdach ("Alles aus einer Hand")
- **Finanzkräftiges** Familienunternehmen
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen und **flachen Hierarchien**

Das Familienunternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** und langfristige Perspektiven
- Einen **modernen Arbeitsplatz** in einem zukunftsorientierten Unternehmen mit klar definierter **Wachstumsstrategie**
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit hohem Gestaltungsspielraum
- Ein offenes, familiäres und kollegiales Arbeitsumfeld mit **Teamspirit, transparenter Kommunikation und kurzen Dienstwegen**
- Attraktive Konditionen, Dienstwagen auch zur privaten Nutzung, **30 Tage Urlaub** sowie **weitere Sozialleistungen**
- Diverse interne und externe **Weiterbildungsprogramme**

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Vertrieb der Produkte in der Vertriebsregion über den Fachhandel an die verarbeitenden Unternehmen
- Beratung und Betreuung bestehender Kunden sowie Neukundenakquisition
- Technische Beratung bei den Zielgruppen Verarbeiter, Bauträger und Architekten
- Umsatzverantwortung für das genannte Vertriebsgebiet
- Vertriebsorientierter Ausbau des Gebietes durch Weiterentwicklung der bestehenden Kunden im Fachhandel und im Handwerk (Schwerpunkt im Bereich Flachdachsysteme) sowie durch Aktivierung von Bestandskunden und aktive Neukundenakquisition
- Marktanalyse und Umsetzung der Vertriebsstrategie
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Enge Zusammenarbeit mit den Innendienstabteilungen (Vertrieb, Technik, Großobjekte)

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische oder handwerkliche Ausbildung mit kaufmännischen Kenntnissen oder eine adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung
- Vertriebserfahrung im Außendienst in der Bauzulieferindustrie oder im Baustofffachhandel im Umfeld der Dachbaustoff- oder Dämmstoffbranche
- Erfahrung im Umgang mit den genannten Zielgruppen
- Regionale Kenntnisse sind wünschenswert
- Technisches Verständnis
- Sicherer Umgang mit den modernen Kommunikationssystemen sowie mit den gängigen MS-Office-Anwendungen und deren Präsentationstechniken
- Vertriebsprofi mit "Biss", Ausdauer und Abschlussicherheit
- Stehvermögen in der Auftragsverfolgung
- Teamplayer und Netzwerker
- Reisebereitschaft im genannten Vertriebsgebiet
- Langfristige Orientierung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf einen telefonischen Austausch mit Ihnen, um Ihnen Ihre Fragen zu beantworten und um Ihnen weitere, detailliertere Informationen zu der Position, dem Arbeitgeber und den finanziellen Rahmenbedingungen zu geben.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de



Bernd Alsleben

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

[E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de](mailto:bernd.alsleben@schusterconsulting.de)