

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv im Zuge einer Nachfolgeregelung, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, zum nächstmöglichen Zeitpunkt für die Region **Großraum Heilbronn/Stuttgart** die Position

VERTRIEBSMITARBEITER IM AUSSENDIENST (m/w/d) - TECHNISCHE ISOLIERUNG -

Ihr Arbeitgeber

- Bundesweit tätiges Fachhandelsunternehmen im spezialisierten Bereich der Baustoffbranche
- **Traditionsreicher Markenartikler**
- Handel mit innovativen Produkten und Systemen im Bereich Technische Isolierung
- **Finanzkräftiges Unternehmen** eingebunden in eine international agierende Gruppe
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen und kurzen Entscheidungswegen

Das Unternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** und langfristige Perspektiven
- Einen **modernen Arbeitsplatz** in einem zukunftsorientierten Unternehmen mit klar definierter Wachstumsstrategie
- Eine **eigenverantwortliche Aufgabe** mit hohem Gestaltungsspielraum
- Ein offenes, kollegiales Arbeitsumfeld mit **Teamspirit, transparenter Kommunikation und kurzen Dienstwegen**
- Attraktive Konditionen, Dienstwagen auch zur privaten Nutzung, **30 Tage Urlaub** sowie **weitere Benefits und Sozialleistungen**
- Diverse interne und externe **Weiterbildungsprogramme**
- Unterstützung durch ein eingespieltes und **fachkompetentes Innendienstteam**

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Verkauf des genannten Sortimentsbereiches in der definierten Vertriebsregion an die ausführenden Firmen und entsprechende Umsatzverantwortung
- Beratung und Betreuung bestehender Kunden sowie gezielte Neukundenakquisition
- Technische Beratung der Zielgruppen Isolierbetriebe und Bauunternehmungen
- Erstellung von Angeboten
- Führung von Auftragsverhandlungen mit Einkäufern, Bauleitern und Firmeninhabern
- Baustellenbetreuung
- Planung und Durchführung von Aktionsveranstaltungen mit Kunden
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder handwerkliche Ausbildung im Bereich Technische Isolierung oder eine adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung; kaufmännische Kenntnisse und technisches Verständnis werden vorausgesetzt
- Vertriebserfahrung im Außendienst im Baustoffhandel, Sanitärgrößhandel oder in der Industrie
- Kenntnisse im Bereich Technische Isolierung sowie regionale Kenntnisse
- Erfahrung im Umgang mit den Zielgruppen Verarbeiter und Bauunternehmungen
- Sicherer Umgang mit den modernen Kommunikationssystemen sowie mit den gängigen MS-Office-Anwendungen und deren Präsentationstechniken
- Vertriebsprofi mit "Biss", Ausdauer, Termintreue und Abschlussicherheit
- Stehvermögen in der Auftragsverfolgung
- Teamplayer und Netzwerker
- Leidenschaft für den Vertrieb mit Serviceorientierung zum Kunden
- Blick für den Markt
- Langfristige Orientierung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf einen telefonischen Austausch mit Ihnen, um Ihre Fragen zu beantworten und um Ihnen weitere, detailliertere Informationen zu der Position, dem Arbeitgeber und den finanziellen Rahmenbedingungen zu geben.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de



Bernd Alsleben

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

[E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de](mailto:bernd.alsleben@schusterconsulting.de)