

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv zum nächstmöglichen Zeitpunkt (abhängig von Ihrer Verfügbarkeit) die neu geschaffene Position

LEITER UNTERNEHMENSKUNDEN (m/w/d) / STELLV. GESCHÄFTSFÜHRER (m/w/d) - Online-Handel-Baustoffe -

Ihr Arbeitgeber

- **Mittelständischer, inhabergeführter Baustoff- und Holzfachhändler** mit mehreren Niederlassungen in Norddeutschland
- **Vollsortimenter mit Spezialisierungen** in ausgewählten Sortimentsbereichen
- **Finanzkräftige Unternehmensgruppe auf Wachstumskurs**
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen und **flachen Hierarchien**

Das Familienunternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** und langfristige Perspektiven
- Einen **modernen Arbeitsplatz** in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit **hohem Gestaltungsspielraum**
- Ein offenes, familiäres und kollegiales Arbeitsumfeld mit **Teamspirit** und **transparenter Kommunikation**
- Attraktive Konditionen, **30 Tage Urlaub, weitere Sozialleistungen**
- Diverse interne und externe **Weiterbildungsprogramme**

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Aufbau von neuen Kundenbeziehungen im Bereich B2B für den Online-Baustoffhandel (Handwerksunternehmen, GUs, Planer, Architekten)
- Kostenmanagement und Budgetplanung
- Permanente Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Betreuung bestehender Kunden
- Erschließung neuer Kunden und Märkte durch Messebesuche
- In Zusammenarbeit mit dem Marketing und dem Vertrieb Online-Strategien für die Kundenbeziehung entwickeln

Ihr Profil

- Abgeschlossene **kaufmännische Ausbildung** oder eine adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung
- Mehrjährige Vertriebserfahrung in einem Baustofffachhandel idealerweise Erfahrung im Onlinehandel mit Baustoffen
- Marktkenntnisse und Kundenkontakte sind von Vorteil
- Hohe Affinität zur Digitalisierung
- Sicherer Umgang mit den gängigen EDV-Systemen und deren Präsentationstechniken
- Mehr "Motor und Macher" als "Verwalter"
- Teamplayer und Netzwerker
- Langfristige Orientierung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf einen telefonischen Austausch mit Ihnen, um Ihre Fragen zu beantworten und um Ihnen weitere, detailliertere Informationen zu der Position, dem Unternehmen und den finanziellen Rahmenbedingungen zu geben.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de



Steffen Schuster

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 176 / 62 07 47 38

[E-Mail: steffen.schuster@schusterconsulting.de](mailto:steffen.schuster@schusterconsulting.de)