

## STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv im Zuge einer Nachfolgeregelung abhängig von Ihrer Verfügbarkeit für die **Region Zentral-Schleswig-Holstein** die Position

### **FACHBERATER IM AUSSENDIENSTVERTRIEB (m/w/d) - BEREICH BAUTENSCHUTZ -**

#### Ihr Arbeitgeber

- Im Markt **etabliertes Familienunternehmen** mit jahrzehntelanger Expertise
- **Innovativer Hersteller** von bauchemischen Produkten und Systemen
- Traditionsreicher **Markenartikler** und Top-Arbeitgeber in der Branche auf Expansionskurs
- **Finanzkräftiges Unternehmen** mit eigener Produktion in Deutschland und mit eigener Forschungs- und Entwicklungsabteilung
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen

#### Das Familienunternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** und langfristige Perspektiven
- Einen **modernen Arbeitsplatz** (auf dem neuesten Stand der Technik) in einem zukunftsorientierten Unternehmen mit klar definierter Wachstumsstrategie
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit hohem Gestaltungsspielraum
- **Wertschätzende Unternehmenskultur** in einem familiären und kollegialen Arbeitsumfeld mit Teamspirit und transparenter Kommunikation
- Attraktive Konditionen, **30 Tage Urlaub, Dienstfahrzeug auch zur privaten Nutzung**, sowie weitere attraktive Sozialleistungen
- Diverse interne und externe Weiterbildungsprogramme
- Eigenes Schulungs-/ Kompetenzzentrum

#### Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Verkauf der Produkte und Systeme im definierten Verkaufsgebiet
- Fachkundige und kundenspezifische Beratung der Zielgruppen (Handwerker/Verarbeiter, Unternehmen aus den Bereichen Bauwerksabdichtung, Fassadenschutz, energetische Sanierung und Betoninstandsetzung, Baustofffachhandel, Multiplikatoren, Entscheider)
- Betreuung eines festen Kundenstamms sowie Neukundenakquisition
- Ständige Weiterbildung um fachliche Kundenansprüche zu erfüllen
- Erarbeitung von Strategien zur systematischen Marktbearbeitung und des Marktausbaus sowie Erzielen von nachhaltigen Verkaufsabschlüssen
- Permanente Weiterbildung, um den Marktansprüchen stets gewachsen zu sein

## **Ihr Profil**

- Kaufmännische oder handwerklich-technische Ausbildung oder eine adäquate Berufsausbildung mit entsprechender Berufserfahrung
- Betriebswirtschaftliche Grundkenntnisse und technisches Verständnis
- Erfahrung in einer vergleichbaren Position in der Bauwirtschaft (Bauzulieferindustrie oder bauorientierter Fachhandel)
- Freude an der Neukundengewinnung und an langfristigen Kundenbindungen
- Sicherer Umgang mit den gängigen Microsoft-Office-Systemen und deren Präsentationstechniken
- Erfahren in der Nutzung von CRM-Systemen
- Überzeugend im Fachgespräch mit Mehrwertargumentation
- Eigenverantwortliche zielstrebige Arbeitsweise gepaart mit Zuverlässigkeit
- Teamgeist
- Produktive und konstruktive Zusammenarbeit mit Vertriebskollegen und Vorgesetzten
- Langfristige Orientierung

## **Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Dann freuen wir uns auf einen telefonischen Austausch mit Ihnen, um Ihre Fragen zu beantworten und um Ihnen weitere, detailliertere Informationen zu der Position, dem Arbeitgeber und den finanziellen Rahmenbedingungen zu geben.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING  
Personal- und Unternehmensberatung GmbH  
Hermann-Balk-Str. 112  
22147 Hamburg  
[www.schusterconsulting.de](http://www.schusterconsulting.de)



**Bernd Alsleben**

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46  
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42  
Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

[E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de](mailto:bernd.alsleben@schusterconsulting.de)