

## STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv im Zuge des weiteren Expansionskurses des Unternehmens abhängig von Ihrer Verfügbarkeit zum nächstmöglichen Zeitpunkt die Position

### **GEBIETSLEITER IM AUSSENDIENST (m/w/d)** für die Region Mittelsachsen / Dresden / Sächsische Schweiz / Osterzgebirge

#### **Ihr Arbeitgeber**

- Namhaftes Unternehmen in Familienhand
- Im deutschen Markt etablierter Hersteller von Wandbaustoffen
- Finanzstarke, international aufgestellte Unternehmensgruppe
- Klare Expansionsstrategie
- Modern geführtes Unternehmen
- Markenartikler mit eigener F&E-Abteilung

#### **Das Unternehmen bietet Ihnen**

- Eine feste, unbefristete Anstellung sowie langfristige Perspektiven
- Einen modernen Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit hohem Gestaltungsspielraum
- Home-Office
- Ein familiäres und kollegiales Arbeitsumfeld mit transparenter Kommunikation
- Eine professionelle Organisation mit klaren Strukturen und flachen Hierarchien
- Attraktive Konditionen, Dienstfahrzeug zur privaten Nutzung und 30 Tage Urlaub
- weitere attraktive Sozialleistungen
- Diverse interne und externe Weiterbildungsprogramme

#### **Ihre Aufgaben**

- Aktiver Vertrieb von Wand- und Fassadenbaustoffen für energieeffizientes Bauen
- Professionelle Beratung und Betreuung der Kundengruppen Ausführende Unternehmen, Verarbeiter, Fachhandel, Planer, Architekten und Generalunternehmer
- Objektgeschäft
- Sicherstellung der Umsatz- und Ertragsziele im Vertriebsgebiet sowie Analyse von Abweichungen der geplanten Umsätze und ableiten und durchsetzen der Konsequenzen
- Kontinuierlicher Ausbau der Marktanteile in der Region durch den Ausbau der vorhandenen Kunden sowie durch Neukundenakquisition
- Durch persönliche Kontakte die Kunden eng an das Haus binden

- Planung und Realisierung von Vertriebsstrategien und Verkaufsförderungsmaßnahmen im Gebiet
- Sicherstellung und Kontrolle der Einhaltung aller Vereinbarungen (z.B. Bestellmenge, Qualität, Liefertermine)
- Durchführung von Schulungen bei den genannten Kundengruppen; insbesondere beim Handel und den Bauunternehmern und Bauträgern
- Permanente Markt- und Wettbewerbsbeobachtung (Erkennen von Trends)
- Enge Zusammenarbeit mit der Vertriebssteuerung, dem Innendienst, dem Marketing, dem Produktmanagement und der Produktion
- Angemessene und professionelle Bearbeitung von Beanstandungen
- Berichtswesen

## Ihr Profil

- Idealerweise eine technische Ausbildung zum Bauingenieur, Bautechniker oder Maurermeister. Es kommen jedoch auch Kaufleute in Frage, wenn sie entsprechendes technisches Knowhow und Berufserfahrung mitbringen; kaufmännische Grundkenntnisse und technisches Verständnis werden vorausgesetzt.
- Mehrjährige Vertriebserfahrung in der Baustoffindustrie (idealerweise im Roh-/Hochbau mit Produktkenntnissen im Bereich Wandbaustoffe)
- Vertriebsorientierte Arbeitsweise und ein hohes Maß an Kundenorientierung
- Fachwissen in den Bereichen Statik, Baukonstruktion und Architektur ist von Vorteil
- Regionale Marktkenntnisse sowie Erfahrung im Umgang mit den genannten Kundengruppen sowie im Objektgeschäft
- Weiterbildung zum Energieberater ist von Vorteil
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS Office-Programmen und deren Präsentationstechniken sowie Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen
- Selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise, Zeiteinteilung und Organisation
- Zuverlässiger und kommunikativer Teamplayer und Netzwerker
- Abschlussstärke durch Mehrwertargumentation
- Reisebereitschaft in der genannten Region
- Langfristige Orientierung

## Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf einen telefonischen Austausch mit Ihnen. **Herr Bernd Alsleben** beantwortet gerne Ihre Fragen und versorgt Sie mit weiteren Detailinformationen zur Position, dem Arbeitgeber und den finanziellen Rahmenbedingungen.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING  
Personal- und Unternehmensberatung GmbH  
Hermann-Balk-Str. 112  
22147 Hamburg  
[www.schusterconsulting.de](http://www.schusterconsulting.de)



**Bernd Alsleben**

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46  
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42  
Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

[E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de](mailto:bernd.alsleben@schusterconsulting.de)