

STELLENBESCHREIBUNG

Als spezialisierte Personalberatung in der Baustoffbranche besetzen wir im Auftrag unseres Klienten exklusiv zum nächstmöglichen Zeitpunkt, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, an einem der **Standorte im Großraum Köln** die Position

FACHBERATER BAUELEMENTE (m/w/d) **- Schwerpunkt: Fenster und Türen -**

Ihr Arbeitgeber

- **Inhabergeführter Baustoffgroßhändler** mit mehreren Niederlassungen in Rheinland-Pfalz und Nordrhein-Westfalen (seit über 100 Jahren etabliert im Markt)
- Vollsortimenter mit Spezialisierungen in ausgewählten Sortimentsbereichen
- **Finanzkräftige** Unternehmensgruppe **auf Wachstumskurs**
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen, flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen

Das Familienunternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** und langfristige Perspektiven
- Einen **modernen Arbeitsplatz** in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit **hohem Gestaltungsspielraum**
- Ein offenes, familiäres und kollegiales Arbeitsumfeld mit **Teamspirit** und transparenter Kommunikation
- Attraktive Konditionen, **30 Tage Urlaub** sowie weitere attraktive Sozialleistungen
- **Dienstfahrzeug**
- Diverse interne und externe Weiterbildungsprogramme

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Aktiver Verkauf im Innen- und Außendienst durch Kundenberatung (Schwerpunkt private und gewerbliche Bauherren), Verhandlungen und Verkaufsabschluss
- Durchführung von Bemusterungen (Produkt-Präsentation) in der Ausstellung Fenster, Türen und Holz-Böden
- Baustellenbetreuung (unter anderem Aufmaßnahme auf der Baustelle)
- Pflege und Ausweitung von Kundenbeziehungen
- Erstellen von Angeboten (inkl. Montageleistung)
- Abwicklung und Kontrolle der Aufträge
- Mitverantwortung für die Sortimentsgestaltung
- Optimaler Service in der Kundenausstellung

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung und technischem Verständnis
- Mehrjährige Vertriebserfahrung in der Bauelementebranche
- Erfahrungen im Umgang mit privaten und gewerblichen Bauherren
- Sehr gute Kenntnisse im Sortimentsbereich Bauelemente (insbesondere Fenster) sowie Aufmaßkenntnisse
- Regionale Marktkenntnisse und Kundenkontakte sind von Vorteil
- Sicherer Umgang mit den gängigen EDV-Systemen und deren Präsentationstechniken sowie Offenheit für neue und digitale Entwicklungen
- Vertriebsprofi "mit Biss" und sicherem, freundlichen Auftreten sowie Abschlussicherheit
- Kommunikativ, verantwortungsbewusst, leistungsorientiert und termintreu
- Engagiert mit Stehvermögen in der Auftragsverfolgung
- Teamplayer und Netzwerker
- Langfristige Orientierung

Konnten wir Ihr Interesse oder zumindest Ihre Neugier wecken?

Gern würden wir mit Ihnen **zeitnah und zunächst telefonisch** weitere für Sie relevante Informationen austauschen und freuen uns, wenn Sie etwas Zeit in ein erstes kurzes Telefonat investieren. Geben Sie gern einen Termin vor oder rufen Sie einfach an, so wie Sie ungestört sprechen können.

Auch wenn die vakante Position für Sie nicht interessant klingen sollte, sind wir vorausschauend an einem Kontakt mit Ihnen interessiert. **Als Branchenspezialisten** haben wir permanent interessante Positionen zu besetzen und mit einem ersten Austausch würden Sie die Möglichkeit schaffen, dass wir Sie zukünftig zielgerichtet ansprechen können. Und vielleicht haben Sie in dem Fall auch einen Hinweis auf eine andere Person.

Wir freuen uns auf jeden Fall auf Ihre Rückmeldung und Ihr Feedback, egal wie Ihre Antwort auch ausfallen mag und wissen auch ein „Nein Danke“ zu schätzen. Vielen Dank im Voraus.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de



Bernd Alsleben

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

[E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de](mailto:bernd.alsleben@schusterconsulting.de)