

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen **wir an einem der Standorte in Hamburg** im Zuge einer Nachfolgeregelung, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, zum nächstmöglichen Zeitpunkt die Position

VERTRIEBSPROFI IM AUSSENDIENST (m/w/d)

- Region: Hamburg

Ihr Arbeitgeber

- Namhafte, inhabergeführte, international tätige Unternehmensgruppe aus der **Baustoffzulieferindustrie und dem Fachhandel**
- **Führender Fachhändler**
- **Finanzkräftiges und innovatives Unternehmen**
- **Vertrieb** von hochwertigen, anspruchsvollen Produkte und Systemen im Bereich der **Fassadenbaustoffe** (Farben, Lacke) und **Bautenschutzsysteme**
- Nach modernen Gesichtspunkten **dynamisch geführt**
- stetiges Wachstum - für die Zukunft eine anhaltend erfolgreiche Geschäftstätigkeit erwartet

Das Unternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** und langfristige Perspektiven
- Einen **modernen Arbeitsplatz** in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit **hohem Gestaltungsspielraum**
- Ein offenes, familiäres und kollegiales Arbeitsumfeld mit **Teamspirit** und **transparenter Kommunikation**
- Attraktive Konditionen, **30 Tage Urlaub, weitere Sozialleistungen**
- **Dienstfahrzeug auch zur privaten Nutzung**
- Diverse interne und externe **Weiterbildungsprogramme**

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Betreuung und Beratung der Kundengruppen Maler, Lackierer, Fassadenbau und Bodenbeläge im Großraum Hamburg
- Akquise neuer Kunden aus der o.g. Kundengruppe
- Enge Zusammenarbeit mit dem Innendienst

- Umsatz- und Absatzverantwortung im Vertriebsgebiet
- Durch persönliche Kontakte die Kunden eng an das Haus binden
- Täglicher Verkauf der Produktsysteme inkl. Bearbeitung von Angeboten/ Ausschreibungen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Angemessene Behandlung von Beanstandungen
- Höchstmaß an Eigenverantwortung und Selbstständigkeit

Ihr Profil

- Abgeschlossene **kaufmännische oder technische/ handwerkliche Ausbildung** (idealerweise im Umfeld des Maler- oder Stuckateurhandwerks)
- Idealerweise erste Erfahrungen im Außendienst in der betreffenden Branche
- Regionale Marktkenntnisse
- Sicherer Umgang mit den gängigen Software-Programmen und deren Präsentationstechniken
- Gepflegter, sympathischer, natürlicher und sicherer Auftritt
- Kommunikativ, vertrauenswürdig, zielstrebig und durchsetzungsstark
- Teamplayer
- Starker innerer Antrieb mit hoher Eigenmotivation und überdurchschnittlichem Engagement
- Langfristige Orientierung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf einen telefonischen Austausch mit Ihnen, um Ihre Fragen zu beantworten und um Ihnen weitere, detailliertere Informationen zu der Position, dem Unternehmen und den finanziellen Rahmenbedingungen zu geben.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de



Steffen Schuster

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 176 / 62 07 47 38

[E-Mail: steffen.schuster@schusterconsulting.de](mailto:steffen.schuster@schusterconsulting.de)