

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen **wir an einem der Standorte im Raum Hamburg** im Zuge einer Nachfolgeregelung, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, zum nächstmöglichen Zeitpunkt die Position

STANDORT-/ VERTRIEBSLEITER (m/w/d) BAUELEMENTE

Schwerpunkt: Tore und Türen (Region Hamburg)

Ihr Arbeitgeber

- **Mittelständisches, spezialisiertes Unternehmen für Tor- und Antriebstechnik sowie Türen (Vertrieb und Ausführung)**
- Seit mehr als **20 Jahren** im Hamburger Markt aktiv
- Eingebunden in eine **finanzkräftige Unternehmensgruppe** die bundesweit aktiv ist
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen und **flachen Hierarchien**
- Eingespieltes **Vertriebs- und Montageteam**

Das Unternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** und langfristige Perspektiven
- Einen **modernen Arbeitsplatz** in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit **hohem Gestaltungsspielraum**
- Ein offenes, familiäres und kollegiales Arbeitsumfeld mit **Teamspirit** und **transparenter Kommunikation**
- Attraktive Konditionen, **30 Tage Urlaub, weitere Sozialleistungen**
- **Home-Office Möglichkeiten** und **flexible Arbeitszeitmodelle**
- Diverse interne und externe **Weiterbildungsprogramme**
- Maßnahmen zur **Gesundheitsförderung**

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Führen und Weiterentwickeln der Mitarbeiter (ca. 20)
- Kaufmännische Verantwortung für die Niederlassung
- Ausbau und Stärkung der Marktanteile zusammen mit der unterstellten Mannschaft
- Überwachung und Kontrolle der internen Abläufe
- Aufbau eines eigenen Kundenstammes im Projekt-, Handels- und Servicegeschäft

Ihr Profil

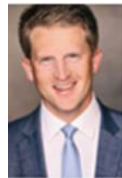
- Abgeschlossene **kaufmännische Ausbildung** oder **handwerkliche Ausbildung** mit entsprechender Berufserfahrung (idealerweise im Bereich FTT oder im Baustofffachhandel/ oder Bauzulieferindustrie)
- Führungserfahrung in einer vergleichbaren Position (z.B. Standortleiter, Teamleiter, Verkaufsleiter, Innendienstleiter)
- Organisatorische Fähigkeiten und guter Kommunikator
- Eigenverantwortliche und zielgerichtete Arbeitsweise (mehr "Motor und Macher" als "Verwalter")
- Sicherer Umgang mit den gängigen EDV-Systemen
- Kundenorientierter Dienstleister und Problemlöser für den Kunden
- Teamplayer
- Langfristige Orientierung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf einen telefonischen Austausch mit Ihnen, um Ihre Fragen zu beantworten und um Ihnen weitere, detailliertere Informationen zu der Position, dem Unternehmen und den finanziellen Rahmenbedingungen zu geben.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de



Steffen Schuster

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 176 / 62 07 47 38

[E-Mail: steffen.schuster@schusterconsulting.de](mailto:steffen.schuster@schusterconsulting.de)