SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH

S T E L L E N B E S C H R E I B U N G

Da wir für alle Beteiligten mit höchster Vertraulichkeit und Diskretion vorgehen, bitten wir um Verständnis, dass die nachfolgende Positionsbeschreibung weder den Namen unseres Klienten noch Angaben zur Vergütung enthält. Die Beschreibung dient als erster Überblick und als Basis für einen weiteren vertraulichen Austausch. Vielen Dank für Ihr Verständnis im Voraus.

Im Auftrag unseres Klienten suchen wir exklusiv im Rahmen einer Nachfolgeregelung zum schnellstmöglichen Zeitpunkt, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, an **Zentralstandort in Niedersachsen** einen

GESCHÄFTSFÜHRER (m/w/d)

Unternehmen

- Inhabergeführter, innovativer und international ausgerichteter Hersteller von Komponenten im Bereich Heiz- und Kühltechnik
- Langjährig etablierte Marktposition
- Finanzkräftige Unternehmensgruppe
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen, flacher Hierarchie und einer familiären Firmenkultur, die von Teamwork und gegenseitigem Respekt geprägt ist

---

Aufgabenbereich

- Ganzheitliche Geschäftsleitungsverantwortung für die Gesellschaft
- Entwicklung und Umsetzung einer klaren Wachstums- und Unternehmensstrategie mit besonderem Blick auf Internationalisierung
- Verantwortung für Ergebnis, Budget, Forecasts, Cashflow, Working Capital und zentrale Leistungskennzahlen
- Systematische Erschließung und Weiterentwicklung des Großhandelsgeschäfts durch setzen von klaren Marktprioritäten, gezielten Partnerentwicklung und professionellen Vertriebsprozessen
- Aktiver Ausbau von Kundenbeziehungen, Key Accounts und Großhandelspartnern sowie persönliche Betreuung von Key Accounts
- Erkennen und Erschließen von neuen Marktpotenzialen im technischen B2B-Umfeld
- Führen, Steuern, Coachen und Weiterentwickeln der Mitarbeitenden
- Permanente Optimierung und Weiterentwicklung von Organisation, Prozessen und Steuerungsinstrumenten mit Fokus auf Struktur, Effizienz, Digitalisierung und KI-gestützte Verbesserungen
- Konsequente Umsetzung von Veränderungs-, Wachstums- und Professionalisierungs-initiativen

Anforderungsprofil

- Mehrjährige Führungsverantwortung mit Ergebnisverantwortung und nachweisbaren Erfolgen in Wachstum, Vertrieb und/oder der Unternehmensentwicklung
- Fundierte kaufmännische Kompetenz sowie Erfahrung in Strategieentwicklung, Steuerung und Umsetzung
- Sehr gute Branchenkenntnisse im Umfeld SHK, HLK, Gebäudetechnik oder technischer B2B-Vertrieb sowie ein belastbares Netzwerk im SHK- und Elektrogroßhandel
- Erfahrung in der Zusammenarbeit mit Großhandelspartnern sowie Verständnis für dreistufige Vertriebsstrukturen, Einkaufsentscheidungen, Sortimentsaufbau und Marktbearbeitung in der technischen Gebäudeausrüstung
- Erfahrung mit Digitalisierungs- oder KI-Projekten
- Sicherer Umgang mit ERP-, CRM-, Reporting- oder Business-Intelligence-Systemen
- Moderne, umsetzungsstarke Führungskraft mit hoher sozialer Kompetenz, Empathie und dem Blick für das Machbare (Motivator und Vorbild und mehr "Motor und Macher" als "Verwalter" sein)
- Netzwerker mit Hands-On-Mentalität und praxisnaher, konsequenter und persönlicher Zusammenarbeit mit Kunden, Mitarbeitenden und Marktpartnern

---

Rahmenbedingungen

- Unbefristete Festanstellung mit langfristigen Perspektiven
- Moderner Arbeitsplatz in einem wirtschaftlich stabilen, zukunftsorientierten Unternehmen
- Eigenverantwortliche Aufgabe mit unternehmerischem Gestaltungsspielraum
- Werteorientiertes Arbeitsumfeld mit engagierten Kollegen und Teamspirit
- Weitere attraktive Benefits wie zum Beispiel:
  - Betriebliches Gesundheitsangebot
  - Bike-Leasing
  - Eigenes Betriebsbistro am Standort

Gerne nehmen wir Ihren Terminvorschlag für einen ersten telefonischen Austausch entgegen und geben Ihnen in einem vertraulichen Gespräch weitere für Sie entscheidungsrelevante Informationen. Alternativ freut sich Herr Bernd Alsleben über Ihre direkte Kontaktaufnahme unter +49 (0)172 4330005.

Bernd Alsleben

Mobil: +49 (0)172 / 433 00 05
Büro: +49 (0)40 / 64 49 26 46
Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de
Homepage: www.schusterconsulting.de