SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv eine neu geschaffene Position. Abhängig von Ihrer Verfügbarkeit suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in der **Vertriebsregion Norddeutschland** einen

VERTRIEBSMITARBEITER IM AUSSENDIENST (m/w/d) HOLZPRODUKTE

Ihr Arbeitgeber

- **Inhabergeführtes österreichisches Familienunternehmen** mit weltweiter Vertriebs- und Produktionstätigkeit und mehreren Produktionsstandorten in Deutschland
- Seit **Jahrzehnten** im deutschen Markt etabliertes produzierendes Holzunternehmen
- **Finanzkräftige** Unternehmensgruppe auf **Expansionskurs**
- **Innovative Produkte** für den Holzbau
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen, flacher Hierarchie und einer **familiären Firmenkultur**, die von **Teamwork** und **gegenseitigem Respekt** geprägt ist

Das Unternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** mit langfristigen Perspektiven
- Einen **modernen Arbeitsplatz** in einem zukunftsorientierten Unternehmen mit klar definierter Wachstumsstrategie
- Eine **eigenverantwortliche Aufgabe** mit **hohem Gestaltungsspielraum im Außendienst**
- **Werteorientiertes** Arbeitsumfeld mit engagierten Kollegen und **Teamspirit**
- Attraktive Konditionen sowie diverse interne und externe **Weiterbildungsprogramme**
- Einen Dienstwagen der **zur privaten Nutzung** zur Verfügung steht

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Vertrieb der Produkte (Holzbauprodukte, Säge- und Schnittholz, Pressspanprodukte) in der Vertriebsregion Norddeutschland an Bau- und Holzfachhändler, Verarbeiter (Holzbauer, Schreiner, Tischler, Zimmerer) sowie GU`s und Systempartner (Fertighaushersteller)
- Übernahme eines bestehenden Kundestammes in der o.g. Vertriebsregion mit mehreren Millionen-Euro-Umsatz
- Durch eigene Akquisitionen potenzielle neue Kunden und Märkte aufspüren und aufbauen
- Durch persönliche Kontakte, die Kunden eng an das Haus binden
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen
- Angemessene Behandlung von Beanstandungen (Reklamationen)

Ihr Profil

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine handwerkliche Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung im Vertrieb
- Sie bringen Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position aus der Holzzulieferindustrie und/oder des Holzgroßhandels mit
- Sie haben Erfahrungen im Umgang mit den genannten Kundengruppen
- Sie bringen Fachkenntnisse im genannten Sortiments- und Produktbereich mit
- Sie haben regionale Marktkenntnisse und Kundenkontakte (ist von Vorteil, aber keine Bedingung)
- Sie sind sicher im Umgang mit den gängigen MS-Office-Softwareprogrammen und deren Präsentationstechniken
- Sie sind ein Vertriebsprofi "mit Biss"
- Sie schätzen die Gemeinschaft und Werte eines Familienunternehmens
- Sie sind langfristig orientiert
- Idealerweise wohnen Sie in Niedersachsen, aber keine Muss-Kriterium!

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf einen telefonischen Austausch mit Ihnen, um Ihre Fragen zu beantworten und um Ihnen weitere, detailliertere Informationen zu der Position, dem Unternehmen und den finanziellen Rahmenbedingungen zu geben. Herr Steffen Schuster steht Ihnen unter den nachfolgend genannten Kontaktdaten gern zur Verfügung.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

Steffen Schuster

Mobil: +49 (0)176 / 62 07 47 38
Büro: +49 (0)40 / 64 49 26 46
Mail: steffen.schuster@schusterconsulting.de

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de