SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv eine neu geschaffene Position. Abhängig von Ihrer Verfügbarkeit suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt **für den Großraum Lüneburg** einen

TEAMLEITER HOCHBAU (m/w/d)

Ihr Arbeitgeber

- **Inhabergeführter Baustoffgroßhändler** mit mehreren Standorten
- Seit **über 100 Jahren** am Markt etablierter Vollsortimenter mit Spezialisierung in ausgewählten Sortimentsbereichen (u. a. in den Bereichen Tief- und Galabaustoffe)
- **Finanzkräftige** Unternehmensgruppe auf **Expansionskurs**
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen, flacher Hierarchie und einer **familiären Firmenkultur**, die von **Teamwork** und **gegenseitigem Respekt** geprägt ist

Das Unternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** mit langfristigen Perspektiven
- Einen **modernen Arbeitsplatz** in einem zukunftsorientierten Unternehmen mit klar definierter Wachstumsstrategie
- Eine **eigenverantwortliche Aufgabe** mit **hohem Gestaltungsspielraum**
- **Werteorientiertes** Arbeitsumfeld mit engagierten Kollegen und **Teamspirit**
- Attraktive Konditionen sowie diverse interne und externe **Weiterbildungsprogramme**
- Einen Dienstwagen der **zur privaten Nutzung** zur Verfügung steht
- **30 Tage Urlaub** plus einen Tag Sonderurlaub (Geburtstag)

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Kaufmännische und fachliche Führung des Vertriebsteams in der Abteilung Roh- und Hochbau mit insgesamt 8 Mitarbeitern
- Aktiver Verkauf durch Kundenberatung, Verhandlung und Verkaufsabschluss im Innen- und Außendienst
- Bearbeitung von Ausschreibungen und Angeboten
- Pflege und Ausweitung bestehender Kundenbeziehungen sowie Neukundenakquisition
- Führung von Verhandlungen mit Lieferanten im Objektgeschäft
- Einholen von Informationen über neue Produkte zur Überprüfung und Weiterentwicklung des Sortiments
- Permanente Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Angemessene Behandlung von Beanstandungen und selbstständige Erledigung der Korrespondenz

Ihr Profil

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine handwerkliche Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung im Verkauf
- Sie bringen Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position im Baustofffachhandel oder der Bauzulieferindustrie im Produktsortiment „Roh- und Hochbau“ mit
- Sie haben Erfahrungen im Umgang mit den Kundengruppen Bauunternehmen, Handwerker, Verarbeiter
- Sie bringen Fachkenntnisse im genannten Sortimentsbereiche mit
- Sie haben regionale Marktkenntnisse und Kundenkontakte (ist von Vorteil, aber keine Bedingung)
- Sie sind sicher im Umgang mit den gängigen MS-Office-Softwareprogrammen und deren Präsentationstechniken
- Sie sind ein Vertriebsprofi "mit Biss"
- Sie sind mehr "Motor und Macher" als "Verwalter" und haben Spaß an der Führung eines Teams
- Sie schätzen die Gemeinschaft und Werte eines Familienunternehmens
- Sie sind langfristig orientiert

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf einen telefonischen Austausch mit Ihnen, um Ihre Fragen zu beantworten und um Ihnen weitere, detailliertere Informationen zu der Position, dem Unternehmen und den finanziellen Rahmenbedingungen zu geben. Herr Steffen Schuster steht Ihnen unter den nachfolgend genannten Kontaktdaten gern zur Verfügung.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

Steffen Schuster

Mobil: +49 (0)176 / 62 07 47 38
Büro: +49 (0)40 / 64 49 26 46
Mail: steffen.schuster@schusterconsulting.de

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de