SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH

S T E L L E N B E S C H R E I B U N G

Da wir für alle Beteiligten mit höchster Vertraulichkeit und Diskretion vorgehen, bitten wir um Verständnis, dass die nachfolgende Positionsbeschreibung weder den Namen unseres Klienten noch Angaben zur Vergütung enthält. Die Beschreibung dient als erster Überblick und als Basis für einen weiteren vertraulichen Austausch. Vielen Dank für Ihr Verständnis im Voraus.

Im Auftrag unseres Klienten suchen wir exklusiv zur Verstärkung des Teams im Rahmen einer organisatorischen Neuausrichtung zum schnellstmöglichen Zeitpunkt, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, einen

KEY-ACCOUNT-MANAGER ZEMENTADDITIVE (m/w/d)

Unternehmen

- Marktführer und weltweit größter Hersteller im Bereich Spezialitäten-Chemie
- Traditionsreiches, innovatives, internationales Unternehmen und Employer of Choice in seiner Branche
- Finanzkräftiger Konzern mit mehreren zigtausenden Mitarbeitern weltweit
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen und trotz der Unternehmensgröße mit flachen Hierarchien, schnellen Entscheidungswegen und einer familiären Firmenkultur, die von Teamwork und gegenseitigem Respekt geprägt ist

---

Verantwortungsbereiche und Aufgaben

- Bundesweite Betreuung und Ausbau der Schlüsselkunden im Geschäftsbereich Zement
- Aktive Marktbearbeitung im Außendienst
- Selbstständige Erarbeitung weiterer Marktpotentiale
- Identifizierung von Markttrends
- Erarbeitung von kundenspezifischen Lösungen
- Entwicklung und Ausprüfung von Neuprodukten - in Kooperation mit unserer Forschung & Entwicklung - bis hin zur Marktreife
- Eigenständige Durchführung von Werksversuchen mit den Werksmeistern
- Besuchen von Gremien- und Verbandsveranstaltungen

Anforderungsprofil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bau-/Chemiewesen oder ein adäquates Studium mit entsprechender Berufserfahrung im Umfeld der Zementtechnologie
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Zementtechnologie
- Praktische Erfahrung bei der Entwicklung von Zementadditiven und der Durchführung von Werksversuchen
- Ausgeprägtes Verständnis für den Produktionsprozess von Zement
- Kommunikativer Vertriebsprofi mit „Biss“ und Ausdauer
- Engagement, Kreativität und hoher Reisebereitschaft
- Sicherer Umgang mit den gängigen EDV-Programmen
- Gute Verständigungsfähigkeit in Englisch

Rahmenbedingungen

- Unbefristete Festanstellung mit langfristigen Perspektiven
- Moderner Arbeitsplatz in einem wirtschaftlich stabilen, zukunftsorientierten Unternehmen
- Werteorientiertes Arbeitsumfeld mit engagierten Kollegen und Teamspirit
- Eine intensive Einarbeitung
- Moderner Tarifvertrag (Chemie) mit attraktiven betrieblichen Sozialleistungen
- Dienstfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- 30 plus 5 Tage Urlaub
- Weitere attraktive Benefits wie zum Beispiel:
  - bAV-Zuschuss
  - Jobrad
  - Flexible Arbeitszeitmodelle
  - Umfangreiches Weiterbildungsangebot

Gerne nehmen wir Ihren Terminvorschlag für einen ersten telefonischen Austausch entgegen und geben Ihnen in einem vertraulichen Gespräch weitere für Sie entscheidungsrelevante Informationen. Alternativ freut sich Herr Bernd Alsleben über Ihre direkte Kontaktaufnahme unter +49 (0)172 4330005.

Bernd Alsleben

Mobil: +49 (0)172 / 433 00 05
Büro: +49 (0)40 / 64 49 26 46
Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de
Homepage: www.schusterconsulting.de