SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH

S T E L L E N B E S C H R E I B U N G

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv im Zuge des strategischen und operativen Wachstums zum nächstmöglichen Zeitpunkt (abhängig von Ihrer Verfügbarkeit) die neu geschaffene Position

KEY ACCOUNT MANAGER INTERNATIONAL (m/w/d)

Ihr Arbeitgeber

- **Inhabergeführter namhafter international aufgestellter Markenartikler** (mehrere Produktsparten)
- **Seit über 100 Jahren** mit innovativen Produkten am Markt
- **Deutscher Marktführer** im Bereich **Elektrotechnik** mit rund 4.000 Mitarbeitern weltweit
- **Im Markt etablierte** Produktsysteme mit hohem Bekanntheitsgrad
- Gelisteter **Hersteller** bei den Fachhandelskooperationen
- **Finanzkräftiges Unternehmen** mit klar definierter Wachstumsstrategie, flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege

Das inhabergeführte Unternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** mit langfristigen Perspektiven
- Einen **modernen Arbeitsplatz** in einem zukunftsorientierten Unternehmen, das auf Wachstum ausgerichtet ist
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit **hohem Gestaltungsspielraum** im Bereich des Produktmanagements
- Ein offenes, familiäres und kollegiales Arbeitsumfeld mit **Teamspirit** und **transparenter Kommunikation**
- Attraktives Vergütungsmodell, **30 Tage Urlaub** sowie **einen Dienstwagen** der Mittelklasse, der auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht

Ihre Aufgabenschwerpunkte und Verantwortlichkeiten

- Professionelle ganzheitliche Betreuung internationaler Key Accounts
- Akquise neuer Kunden wie Fachplaner, Architekten, Elektroinstallateure/ Anlagenbauer, Industrie
- Projektplanung sowie Erstellung von Entwürfen bis hin zur Projektabwicklung (mit Hilfe interner Softwarelösungen und des eigen CRM-Systems)
- Technische Beratung der Kunden und Lösungsgeber
- Führung aller Auftragsverhandlungen in deutscher und englischer Sprache
- Enge Zusammenarbeit mit den jeweiligen Auslandsgesellschaften des Unternehmens
- Vorstellung technischer Neuerungen beim Kunden
- Verantwortung für Kundenzufriedenheit und langfristige Kundenbindung

Ihr Profil

- Abgeschlossene Ausbildung als Elektriker/ Techniker oder Kaufmann
- Technisches Verständnis vorzugsweise aus dem Bereich der Elektrotechnik
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb
- Ausgeprägtes Verständnis für technische Spezifikationen, Kostenanalysen, Projektplanung
- Kommunikationsstärke, sicheres verhandlungsfähiges Auftreten beim Kunden
- Selbstständige motivierte Arbeitsweise verbunden mit lösungsorientiertem Denken
- Internationale Reisebereitschaft
- Sehr gute Englischkenntnisse
- Langfristige Orientierung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf einen telefonischen Austausch mit Ihnen, um Ihnen Ihre Fragen zu beantworten und um Ihnen weitere, detailliertere Informationen zu der Position, dem Arbeitgeber und den finanziellen Rahmenbedingungen zu geben.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de

Steffen Schuster

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 176 / 62 07 47 38

E-Mail: steffen.schuster@schusterconsulting.de