

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv im Zuge einer Nachfolgeregelung zum nächstmöglichen Zeitpunkt, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, für das **PLZ-Gebiet 80-82, 85-89, 90, 91, 96, 97** die Position

AUSSENDIENSTMITARBEITER IM VERTRIEB (m/w/d)

(West-Bayern)

Ihr Arbeitgeber

- Etablierter und finanzkräftiger Markenartikler im Umfeld der Fliesen- und Baustoffbranche
- Hersteller von innovativen Fliesenzubehörprodukten und -systemen
- Investitionsfreudige Unternehmensgruppe auf Wachstumskurs
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen und flachen Hierarchien

Das Familienunternehmen bietet Ihnen

- Eine feste, unbefristete Anstellung und langfristige Perspektiven
- Einen modernen Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit hohem Gestaltungsspielraum und eigenständig planbare, am Kunden orientierte Arbeitszeiten
- Innovative, moderne sowie nachhaltige Produkte und Systeme
- Ein offenes und kollegiales Arbeitsumfeld mit Teamspirit und transparenter Kommunikation
- Attraktive Konditionen, Dienstwagen mit Tankkarte (auch zur privaten Nutzung), komplette Home-Office-Ausstattung sowie Spesenvorschuss
- 30 Tage Urlaub sowie weitere attraktive Mitarbeiter-Benefits und Sozialleistungen
- Diverse interne und externe Weiterbildungsprogramme

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Aktiver Verkauf der Produkte im Vertriebsgebiet sowie entsprechende Umsatzverantwortung für das Vertriebsgebiet
- Beratung und Betreuung bestehender Kunden sowie vertriebsorientierter Ausbau des Gebietes durch Weiterentwicklung bestehender Kunden und aktive Neukundenakquisition
- Marktanalyse und Umsetzung der Vertriebsstrategie
- Durchführung von Schulungen und Teilnahme an Messen
- Führen von Jahresgesprächen mit Kunden in enger Abstimmung mit der Vertriebsleitung
- Permanente Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst sowie Bearbeitung von Beanstandungen in Verbindung mit der Anwendungstechnik

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische oder handwerkliche Ausbildung oder eine adäquate Ausbildung mit erster Berufserfahrung im Vertrieb
- Berufserfahrung im Umfeld der Fliesen-, Baustoff- oder Sanitärbranche
- Leidenschaft für den Vertriebsaußendienst gepaart mit technischem Verständnis
- Regionale Kenntnisse und vorhandenes Netzwerk in der Region sind von Vorteil
- Sicherer Umgang mit den gängigen EDV-Systemen und deren Präsentationstechniken
- Natürlicher, freundlicher und selbstbewusster Auftritt mit ausgeprägtem Selbstmanagement
- Ehrgeiz und Wille, in einem Verdrängungsmarkt erfolgreich zu sein
- Kommunikativer Netzwerker und Teamplayer mit Durchsetzungsvermögen
- Partnerschaftliche Denkweise und mit hoher Kunden-, Service- und Qualitätsorientierung
- PKW-Führerschein Klasse B und Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet
- Langfristige Orientierung

Gern würden wir Ihnen zeitnah und zunächst telefonisch weitere für Sie entscheidungsrelevante Informationen geben und freuen uns, wenn Sie etwas Zeit in einen ersten telefonischen Austausch investieren. Geben Sie gern einen Termin vor und wir rufen Sie entsprechend an. Alternativ freuen wir uns über Ihren Rückruf unter +491724330005 nach Erhalt und Durchsicht der Stellenbeschreibung.

Auch wenn die vakante Position im ersten Moment für Sie nicht interessant klingen sollte, sind wir vorausschauend an einem Kontakt mit Ihnen interessiert. **Als Branchenspezialisten** haben wir permanent interessante Positionen zu besetzen und mit einem ersten Austausch würden Sie die Möglichkeit schaffen, dass wir Sie zukünftig zielgerichteter ansprechen können. Und wenn es für Sie nicht infrage kommt, haben Sie eventuell einen Hinweis auf eine andere Person aus Ihrem Netzwerk und wir können jemandem etwas Gutes tun.

Wir freuen uns auf jeden Fall auf Ihr Feedback und wissen auch ein „Nein Danke“ sehr zu schätzen. Vielen Dank im Voraus.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de



Bernd Alsleben

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de