

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen **wir im nördlichen NRW (Großraum Borken)** im Zuge einer Neuausrichtung, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, zum nächstmöglichen Zeitpunkt die Position

AUSSENDIENSTMITARBEITER HOLZ (m/w/d)

Ihr Arbeitgeber

- **Mittelständischer, inhabergeführter Baustofffachhändler** mit einem hochmodernen Standort
- **Vollsortimenter mit Spezialisierungen** in ausgewählten Sortimentsbereichen
- **Finanzkräftiges Unternehmen auf Wachstumskurs**
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen und **flachen Hierarchien**
- **Hohe Mitarbeiterzufriedenheit**

Das Familienunternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** und langfristige Perspektiven
- Einen **modernen Arbeitsplatz** in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit **hohem Gestaltungsspielraum**
- Ein offenes, familiäres und kollegiales Arbeitsumfeld mit **Teamspirit** und **transparenter Kommunikation**
- Attraktive Konditionen, **30 Tage Urlaub, weitere Sozialleistungen**
- Diverse interne und externe **Weiterbildungsprogramme**
- Gemeinsame Aktivitäten wie z.B. **Betriebsausflüge** und **Grillevents**

Ihre Aufgaben / Verantwortlichkeiten

- Ausbau des Vertriebs in der Region
- Vertrieb von Produkten im Bereich Holzwerkstoffe (dekorativ, konstruktive Holzsortimente, Türen und Bodenbeläge)
- Pflege und Ausweitung bestehender Kundenbeziehungen
- Akquise neuer Kunden und Märkte
- Führung von Verhandlungen mit Lieferanten
- Permanente Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst
- Berichtslinie an den Vertriebsleiter

Ihr Profil

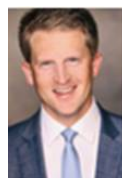
- Abgeschlossene kfm. Ausbildung im Holzgroß- oder Baustofffachhandel und/oder eine handwerkliche Ausbildung als Tischler / Zimmermann
- Einige Jahre Vertriebserfahrung im Innendienst im Bereich „Holzwerkstoffe“; idealerweise bereits Außendienst Erfahrung
- Fundierte Produktkenntnisse im Bereich „Holzwerkstoffe“
- Erfahrung im Umgang mit den Kundengruppen Bodenleger, Schreiner, Tischler, Zimmerer sowie Privatkunden
- Sicherer Umgang mit den gängigen EDV-Systemen
- Selbstständige und gewissenhafte Arbeitsweise
- Mehr "Motor und Macher" als "Verwalter"
- Selbstsicheres und freundliches Auftreten
- Teamplayer und Netzwerker
- Zuverlässigkeit
- Langfristige Orientierung
- Führerscheinklasse B

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf einen telefonischen Austausch mit Ihnen, um Ihre Fragen zu beantworten und um Ihnen weitere, detailliertere Informationen zu der Position, dem Unternehmen und den finanziellen Rahmenbedingungen zu geben.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de



Steffen Schuster

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 176 / 62 07 47 38

[E-Mail: steffen.schuster@schusterconsulting.de](mailto:steffen.schuster@schusterconsulting.de)