

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen **wir in der Bodenseeregion (Großraum Konstanz)** im Zuge einer Nachfolgeregelung, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, zum nächstmöglichen Zeitpunkt die Position

VERKAUFSLEITER BAUSTOFFE (m/w/d)

Ihr Arbeitgeber

- **Mittelständischer, inhabergeführter Baustofffachhändler**
- **Vollsortimenter mit Spezialisierungen** in ausgewählten Sortimentsbereichen
- **Finanzkräftiges Unternehmen auf Wachstumskurs**
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen und **flachen Hierarchien**

Das Familienunternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** und langfristige Perspektiven
- Einen **modernen Arbeitsplatz** in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit **hohem Gestaltungsspielraum**
- Ein offenes, familiäres und kollegiales Arbeitsumfeld mit **Teamspirit** und **transparenter Kommunikation**
- **Attraktives Vergütungsmodell sowie einen Dienstwagen der Mittelklasse**
- **30 Tage Urlaub, weitere Sozialleistungen**
- Diverse interne und externe **Weiterbildungsprogramme**

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Führen und Weiterentwickeln der ca. 12 unterstellten Mitarbeiter
- Überprüfung und Ausbau des Sortiments
- Ausbau des Vertriebs in der Region
- Steigerung von Umsatz und Ertrag
- Pflege und Ausweitung bestehender Kundenbeziehungen
- Kostenmanagement und Budgetplanung
- Führung von Verhandlungen mit Lieferanten
- Permanente Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Angemessene Behandlung von Reklamationen und Bearbeitung dieser
- Berichtslinie an die Geschäftsführung

Ihr Profil

- Abgeschlossene **kaufmännische Ausbildung** oder eine adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung, idealerweise im Baustofffachhandel oder der Bauzulieferindustrie
- Mehrjährige Vertriebs- und Führungserfahrung in einem Baustofffachhandel oder der Bauzulieferindustrie
- Regionale Marktkennntnisse und Kundenkontakte sind von Vorteil
- Sicherer Umgang mit den gängigen EDV-Systemen und deren Präsentationstechniken
- Moderne Führungskraft (Motivator und Vorbild für die unterstellten Mitarbeiter)
- Mehr "Motor und Macher" als "Verwalter"
- Teamplayer und Netzwerker
- Langfristige Orientierung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf einen telefonischen Austausch mit Ihnen, um Ihre Fragen zu beantworten und um Ihnen weitere, detailliertere Informationen zu der Position, dem Unternehmen und den finanziellen Rahmenbedingungen zu geben.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de



Steffen Schuster

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 176 / 62 07 47 38

E-Mail: steffen.schuster@schusterconsulting.de