

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv im Zuge der Wachstumsstrategie zum nächstmöglichen Zeitpunkt, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, für die **Vertriebsregion Tirol/Vorarlberg** die Position

AUSSENDIENSTMITARBEITER IM VERTRIEB (m/w/d)

Ihr Arbeitgeber

- Produzierendes österreichisches Unternehmen aus der Baustoffindustrie, eingebettet in einen familiengeführten, international aufgestellten und finanzkräftigen Konzern
- Seit über 100 Jahren am Markt aktiv und etabliert
- Innovativer Hersteller von **hochwertigen Abdichtungssystemen für Bauwerke mit einem Schwerpunkt im Bereich Dach**
- Professionelle, autark agierende Organisation mit klaren Strukturen, flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen

Das Unternehmen bietet Ihnen

- Eine feste, unbefristete Anstellung und langfristige Perspektiven
- Einen modernen Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen mit klar definierter Wachstumsstrategie
- Arbeiten vom Home-Office mit eigenverantwortlicher Aufgabe mit hohem Gestaltungsspielraum
- Ein offenes, familiäres und kollegiales Arbeitsumfeld mit Teamspirit, transparenter Kommunikation und kurzen Dienstwegen
- Attraktive Konditionen, einen Dienstwagen auch zur privaten Nutzung, 30 Tage Urlaub sowie weitere Sozialleistungen und Benefits
- Diverse interne und externe Weiterbildungsprogramme

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Direktvertrieb des Sortiments an die Zielgruppen in der genannten Vertriebsregion
- Beratung und Betreuung der Zielgruppen Dachdecker/Spengler/Zimmerer (Schwerpunkt), Planer, Architekten sowie gewerbliche Bauherren und teilweise spezialisierte Händler
- Ausbau des bestehenden Kundennetzwerkes sowie aktive Neukundenakquisition
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen (Erkennen von Markttrends sowie Analyse von Marktanforderungen und Kundenbedürfnissen)
- Bearbeitung von Ausschreibungen und Erstellung von Angeboten
- Planung und Durchführung von Produktschulungen, Anwenderschulungen, Veranstaltungen und Werbeaktivitäten
- Budgetverantwortung in der zuständigen Vertriebsregion

Ihr Profil

- Abgeschlossene Ausbildung mit einem technischen Hintergrund im Bauwesen (idealerweise als Dachdecker-Meister oder Bauingenieur) oder aber eine adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung
- Idealerweise erste Erfahrungen im Vertriebsaußendienst in der Dachbaustoffbranche
- Interessenten aus dem Innendienst oder dem Handwerk (Dachdecker, Spengler, Zimmerer) mit dem Willen, im Außendienst erfolgreich sein zu wollen, sollten Ihre Chance ebenfalls nutzen
- Fachkenntnisse im Bereich Abdichtungssysteme für Bauwerke (idealerweise im Bereich Flachdach) sind wünschenswert
- Kundennetzwerk bei verarbeitenden Betrieben (zum Beispiel Dachdeckereien, Spenglereien, Bauunternehmungen) sind von Vorteil
- Dynamische Persönlichkeit mit Freude am Direktvertrieb und entsprechendem Verständnis für das Geschäftsmodell hinsichtlich des Handwerkers als Kunde
- Begeisterter, lösungsorientierter Verkaufsprofi mit Kommunikations- und Verhandlungsstärke sowie starker Kundenorientierung
- Pragmatiker, Netzwerker und Teamplayer mit Hands-on-Mentalität
- Reisebereitschaft innerhalb des Vertriebsgebietes
- Langfristige Orientierung

Gern würden wir Ihnen zeitnah und zunächst telefonisch weitere für Sie relevante Informationen geben und freuen uns, wenn Sie etwas Zeit in einen ersten telefonischen Austausch investieren. Geben Sie gern einen Termin vor und wir rufen Sie entsprechend an. Alternativ greifen Sie bitte gern einfach zum Telefonhörer.

Auch wenn die vakante Position für Sie im ersten Moment nicht interessant klingen sollte, sind wir vorausschauend an einem Kontakt mit Ihnen interessiert. **Als Branchenspezialisten** haben wir permanent interessante Positionen zu besetzen und mit einem ersten Austausch würden Sie die Möglichkeit schaffen, dass wir Sie zukünftig zielgerichtet ansprechen können. Und wenn es für Sie letztendlich nicht infrage kommt, haben Sie vielleicht einen Hinweis auf eine andere Person und wir können jemandem etwas Gutes tun.

Wir freuen uns auf jeden Fall auf Ihr Feedback und wissen auch ein „Nein Danke“ sehr zu schätzen. Vielen Dank für Ihre Rückäußerung im Voraus.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de



Bernd Alsleben

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de