

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv im Zuge einer Nachfolgeregelung zum nächstmöglichen Zeitpunkt, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, an einem der Standorte **in Ostwestfalen** die Position

NIEDERLASSUNGSLEITER BAUSTOFFHANDEL (m/w/d)

Ihr Arbeitgeber

- Namhafter, mittelständischer, inhabergeführter Baustoffhändler mit mehreren Niederlassungen in Nordrhein-Westfalen
- Vollsortimenter mit Spezialisierungen in ausgewählten Sortimentsbereichen
- Finanzkräftige Unternehmensgruppe auf kontinuierlichem Wachstumskurs
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen und flachen Hierarchien

Das Familienunternehmen bietet Ihnen

- Eine feste, unbefristete Anstellung und langfristige Perspektiven
- Einen modernen Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit hohem Gestaltungsspielraum
- Ein offenes, kollegiales und familiäres Arbeitsumfeld mit Teamspirit und transparenter Kommunikation
- Attraktive Konditionen, 30 Tage Urlaub und weitere Benefits
- Dienstfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- Diverse interne und externe Weiterbildungsprogramme

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Umsatz- und Ertragsverantwortung für den Standort
- Weiterentwicklung des Standortes und Ausbau der Sortimente
- Führung, Steuerung, Coaching und Weiterentwicklung der unterstellten Mitarbeiter (ca. 20)
- Persönliche Kontakte zu Großkunden sowie Pflege und Ausweitung bestehender Kundenbeziehungen
- Neukundenakquisition
- Kostenmanagement und Budgetplanung
- Führung von Verhandlungen mit Lieferanten
- Permanente Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Ihr Profil

- Kaufmännische Ausbildung oder adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung
- Betriebswirtschaftliche Kenntnisse werden vorausgesetzt (eine Weiterbildung im Bereich Betriebswirtschaft ist von Vorteil)
- Mehrjährige Vertriebs- und Führungserfahrung in einem Fachgroßhandel im Umfeld der Baustoffbranche oder angrenzenden baunahen Branchen
- Idealerweise regionale Marktkenntnisse und Kundenkontakte
- Sicherer Umgang mit den gängigen EDV-Systemen und deren Präsentationstechniken
- Souveräner und authentischer Auftritt
- Moderne Führungskraft (Motivator und Vorbild für die unterstellten Mitarbeiter)
- Mehr "Motor und Macher" als "Verwalter"
- Teamplayer und Netzwerker
- Langfristige Orientierung

Konnten wir Ihr Interesse oder zumindest Ihre Neugier wecken?

Gern würden wir mit Ihnen zeitnah und zunächst telefonisch weitere für Sie relevante Informationen austauschen und freuen uns, wenn Sie etwas Zeit in ein erstes kurzes Telefonat investieren. Geben Sie gern einen Termin vor oder rufen Sie einfach an, wenn Sie ungestört sprechen können.

Auch wenn die vakante Position für Sie nicht interessant klingen sollte, sind wir vorausschauend an einem Kontakt mit Ihnen interessiert. Als Branchenspezialisten haben wir permanent interessante Positionen zu besetzen und mit einem ersten Austausch würden Sie die Möglichkeit schaffen, dass wir Sie zukünftig zielgerichtet ansprechen können. Und vielleicht haben Sie in dem Fall auch einen Hinweis auf eine andere Person und wir können jemandem etwas Gutes tun.

Wir freuen uns auf jeden Fall auf Ihre Rückmeldung und Ihr Feedback, egal wie Ihre Antwort auch ausfallen mag und wissen auch ein „Nein Danke“ zu schätzen. Vielen Dank im Voraus.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de



Bernd Alsleben

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de