

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv im Zuge einer Nachfolgeregelung zum schnellstmöglichen Zeitpunkt, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, am **Standort im Münsterland (NRW)** die Position

NIEDERLASSUNGSLEITER BAUSTOFFHANDEL (m/w/d)

Ihr Arbeitgeber

- Inhabergeführter Großhändler mit mehreren Standorten in Nordrhein-Westfalen und Niedersachsen
- Seit über 100 Jahren am Markt etablierter Vollsortimenter mit Spezialisierung in ausgewählten Sortimentsbereichen
- Finanzkräftige Unternehmensgruppe auf kontinuierlichem Expansionskurs
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen, flacher Hierarchie und einer familiären Firmenkultur, die von Teamwork und gegenseitigem Respekt geprägt ist

Das Unternehmen bietet Ihnen

- Eine feste, unbefristete Anstellung mit langfristigen Perspektiven
- Einen modernen Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen mit klar definierter Wachstumsstrategie
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit hohem Gestaltungsspielraum
- Werteorientiertes Arbeitsumfeld mit engagierten Kollegen und Teamspirit
- Attraktive Konditionen, Dienstfahrzeug zur privaten Nutzung sowie weitere Benefits (wie z. B. Jobrad; 38,5-Stunden-Woche; 35 Tage Urlaub, etc.)
- Diverse interne und externe Weiterbildungsprogramme

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Operative Umsatz- und Ertragsverantwortung für den Standort
- Weiterentwicklung des Standortes und Ausbau der Sortimente
- Führen, Steuern, Coachen und Weiterentwickeln der unterstellten Mitarbeiter (ca. 10)
- Persönliche Betreuung von Schlüsselkunden
- Pflege und Ausweitung der Kundenbeziehungen sowie Neukundenakquisition
- Kostenmanagement und Budgetplanung sowie permanente Überprüfung und Optimierung der internen Betriebsabläufe unter kostenoptimalen Termin- und Qualitätsgesichtspunkten
- Führen von Verhandlungen mit Lieferanten
- Permanente Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Enge Zusammenarbeit mit der Logistik und den anderen Standortleitern des Unternehmens
- Berichtslinie an die Geschäftsleitung

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und idealerweise eine betriebswirtschaftliche Weiterbildung oder eine adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung
- Mehrjährige Vertriebs- und Führungserfahrung in einem Baustoffgroßhandel
- Regionale Marktkenntnisse und Kundenkontakte sind von Vorteil
- Sicherer Umgang mit den gängigen EDV-Systemen und deren Präsentationstechniken sowie eine Affinität zu modernen und neuen Medien
- Moderne Führungskraft mit hoher sozialer Kompetenz, Empathie und dem Blick für das Machbare
- Motivator und Vorbild, der Vertrieb vorlebt als Vertriebler mit „Biss“ und Ausdauer
- Sie schätzen die Gemeinschaft und Werte eines Familienunternehmens
- Teamplayer mit Hands-on-Mentalität und Netzwerker mit hoher Kundenorientierung
- Strukturierte und sorgfältige Arbeitsweise mit dem Auge fürs Detail
- Langfristige Orientierung

Konnten wir Ihr Interesse oder zumindest Ihre Neugier wecken?

Gern würden wir mit Ihnen **zeitnah und zunächst telefonisch** weitere für Sie relevante Informationen austauschen und freuen uns, wenn Sie etwas Zeit in ein erstes kurzes Telefonat investieren. Geben Sie gern einen Termin vor oder rufen Sie einfach an, wenn Sie ungestört sprechen können.

Auch wenn die vakante Position für Sie nicht interessant klingen sollte, sind wir vorausschauend an einem Kontakt mit Ihnen interessiert. **Als Branchenspezialisten** haben wir permanent interessante Positionen zu besetzen und mit einem ersten Austausch würden Sie die Möglichkeit schaffen, dass wir Sie zukünftig zielgerichtet ansprechen können. Und vielleicht haben Sie in dem Fall auch einen Hinweis auf eine andere Person und wir können jemandem etwas Gutes tun.

Wir freuen uns auf jeden Fall auf Ihre Rückmeldung und Ihr Feedback, egal wie Ihre Antwort auch ausfallen mag und wissen auch ein „Nein Danke“ zu schätzen. Vielen Dank im Voraus.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!



Bernd Alsleben

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

[E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de](mailto:bernd.alsleben@schusterconsulting.de)

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de