

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv zur Verstärkung des Teams zum nächstmöglichen Zeitpunkt, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, an einem der **Standorte im PLZ-Gebiet 41** die Position

Vertriebsprofi im Innen- und Außendienst Dach- und Holzbaustoffe (m/w/d)

Ihr Arbeitgeber

- Inhabergeführter Baustoffgroßhändler mit mehreren Standorten in Nordrhein-Westfalen
- Seit mehreren Jahrzehnten am Markt etablierter Vollsortimenter mit Spezialisierung in ausgewählten Sortimentsbereichen (u. a. in den Bereichen Dach & Holz)
- Finanzkräftige Unternehmensgruppe auf weiterem Expansionskurs
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen, flacher Hierarchie und einer familiären, wertschätzenden Firmenkultur, die von gegenseitigem Respekt geprägt ist

Das Unternehmen bietet Ihnen

- Eine feste, unbefristete Anstellung mit langfristigen Perspektiven
- Einen modernen Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen mit klar definierter Wachstumsstrategie
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit hohem Gestaltungsspielraum
- Werteorientiertes Arbeitsumfeld mit Teamspirit und engagierten Kollegen
- Attraktive Konditionen sowie diverse interne und externe Weiterbildungsprogramme

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Kaufmännische und fachliche Betreuung und Beratung von Profi-Kunden
- Aktiver Verkauf durch Kundenberatung, Verhandlung und Verkaufsabschluss
- Bearbeitung von Ausschreibungen und Angeboten
- Pflege und Ausweitung bestehender Kundenbeziehungen sowie Neukundenakquisition
- Führung von Verhandlungen mit Lieferanten im Objektgeschäft
- Enge Zusammenarbeit mit dem Zentrallager
- Einholen von Informationen über neue Produkte zur Überprüfung und Weiterentwicklung des Sortiments
- Permanente Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Angemessene Behandlung von Beanstandungen und selbstständige Erledigung der Korrespondenz

Ihr Profil

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische oder handwerkliche/technische oder eine adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung im Verkauf
- Sie bringen Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position im Baustofffachhandel mit Schwerpunkt Dach- und oder Holzbaustoffe oder der Bauzulieferindustrie im Bereich Dachbau- oder Holzwerkstoffe mit
- Sie haben Erfahrungen im Umgang mit den Kundengruppen Bauunternehmen und Verarbeiter aus den Gewerken Dachdeckerei, Zimmerei, Holzbau
- Sie bringen Fachkenntnisse in mindestens einem der genannten Sortimentsbereiche mit
- Sie haben regionale Marktkenntnisse und Kundenkontakte
- Sie sind sicher im Umgang mit den gängigen MS-Office-Softwareprogrammen und deren Präsentationstechniken
- Sie sind ein Vertriebsprofi "mit Biss", der engagiert und proaktiv tätig ist
- Sie schätzen die Gemeinschaft und Werte eines Familienunternehmens
- Sie sind langfristig orientiert

Konnten wir Ihr Interesse oder zumindest Ihre Neugier wecken?

Gern würden wir mit Ihnen **zeitnah und zunächst telefonisch** weitere für Sie relevante Informationen austauschen und freuen uns, wenn Sie etwas Zeit in ein erstes kurzes Telefonat investieren. Geben Sie gern einen Termin vor oder rufen Sie einfach an, wenn Sie ungestört sprechen können.

Auch wenn die vakante Position für Sie nicht interessant klingen sollte, sind wir vorausschauend an einem Kontakt mit Ihnen interessiert. **Als Branchenspezialisten** haben wir permanent interessante Positionen zu besetzen und mit einem ersten Austausch würden Sie die Möglichkeit schaffen, dass wir Sie zukünftig zielgerichtet ansprechen können. Und vielleicht haben Sie in dem Fall auch einen Hinweis auf eine andere Person und wir können jemandem etwas Gutes tun.

Wir freuen uns auf jeden Fall auf Ihre Rückmeldung und Ihr Feedback, egal wie Ihre Antwort auch ausfallen mag und wissen auch ein „Nein Danke“ sehr zu schätzen. Vielen Dank im Voraus.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!



Bernd Alsleben

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de

SCHUSTER CONSULTING

Personal- und Unternehmensberatung GmbH

Hermann-Balk-Str. 112

22147 Hamburg

www.schusterconsulting.de