

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv im Zuge einer Neubesetzung abhängig von Ihrer Verfügbarkeit zum nächstmöglichen Zeitpunkt am **Standort in Berlin** die Position

VERTRIEBSPROFI FLIESE (m/w/d) **Innendienst und/oder Innen- und Außendienst**

Ihr Arbeitgeber

- Inhabergeführter Baustoffgroßhändler mit mehreren Standorten und einem Fliesengroßhandel in Berlin
- Seit über 100 Jahren am Markt etablierter Vollsortimenter mit Spezialisierung in ausgewählten Sortimentsbereichen (unter anderem im Bereich Fliese)
- Finanzkräftige Unternehmensgruppe auf Expansionskurs
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen, flacher Hierarchie und einer familiären Firmenkultur, die von Teamwork und gegenseitigem Respekt geprägt ist

Das Unternehmen bietet Ihnen

- Eine feste, unbefristete Anstellung mit langfristigen Perspektiven
- Einen modernen Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen mit klar definierter Wachstumsstrategie
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit hohem Gestaltungsspielraum
- Wertorientiertes familiäres Arbeitsumfeld mit engagierten Kollegen und Teamspirit
- Attraktive Konditionen sowie diverse interne und externe Weiterbildungsprogramme

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Kaufmännische und fachliche Betreuung und Beratung von Profikunden (Schwerpunkt) und privaten Bauherren im Fachbereich Fliese
- Aktiver Verkauf durch Kundenberatung, Verhandlung und Verkaufsabschluss
- Bearbeitung von Ausschreibungen und Angeboten
- Pflege und Ausweitung bestehender Kundenbeziehungen sowie Neukundenakquisition
- Führung von Verhandlungen mit Lieferanten im Objektgeschäft
- Enge Zusammenarbeit mit dem Zentrallager
- Einholen von Informationen über neue Produkte zur Überprüfung und Weiterentwicklung des Sortiments
- Permanente Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Angemessene Behandlung von Beanstandungen und selbstständige Erledigung der Korrespondenz

Ihr Profil

- Sie haben eine abgeschlossene Ausbildung und kaufmännische Kenntnisse
- Sie verfügen über Berufserfahrung im Verkauf und in der Beratung
- Sie bringen Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position im Fliesen- oder Baustoffhandel mit
- Sie haben Erfahrungen im Umgang mit den Kundengruppen Bauunternehmen, Handwerker, Verarbeiter und private Bauherren
- Sie sind kommunikativ und die Kundenberatung macht Ihnen Freude
- Idealerweise bringen Sie Fachkenntnisse im Sortimentsbereich Fliese mit
- Sie sind ein Vertriebsprofi "mit Biss"
- Sie verfügen über eine "Hands on Mentalität"
- Sie schätzen die Gemeinschaft und Werte eines Familienunternehmens
- Sie sind langfristig orientiert

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns im nächsten Schritt auf einen telefonischen Austausch mit Ihnen, um Ihnen weitere, detailliertere Informationen zu der Position, dem Arbeitgeber und den finanziellen Rahmenbedingungen zu geben und um Ihnen Ihre Fragen zu beantworten.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!



Bernd Alsleben

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46

Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42

Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de

SCHUSTER CONSULTING

Personal- und Unternehmensberatung GmbH

Hermann-Balk-Str. 112

22147 Hamburg

www.schusterconsulting.de