

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen **wir an einem der Standorte, südlich im Großraum Frankfurt a. M.**, im Zuge einer Neuausrichtung, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, zum nächstmöglichen Zeitpunkt die Position

NIEDERLASSUNGSLEITER BAUSTOFFHANDEL (m/w/d)

Ihr Arbeitgeber

- **Mittelständischer, inhabergeführter Baustofffachhändler** mit mehreren Niederlassungen in Thüringen
- **Vollsortimenter mit Spezialisierungen** in ausgewählten Sortimentsbereichen
- **Finanzkräftige** Unternehmensgruppe **auf Wachstumskurs**
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen und **flachen Hierarchien**

Das Familienunternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** und langfristige Perspektiven
- Einen **modernen Arbeitsplatz** in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit **hohem Gestaltungsspielraum**
- Ein offenes, familiäres und kollegiales Arbeitsumfeld mit **Teamspirit** und **transparenter Kommunikation**
- Attraktives Gehaltspaket, **30 Tage Urlaub**
- **Dienstfahrzeug auch zur privaten Nutzung**

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Umsatz- und Ertragsverantwortung für die Niederlassung
- Weiterentwicklung des Standortes und Ausbau der Sortimente
- Führen und Weiterentwickeln der unterstellten Mitarbeiter (ca. 20)
- Ausbau des Vertriebs in der Region
- Pflege und Ausweitung bestehender Kundenbeziehungen
- Kostenmanagement und Budgetplanung
- Führung von Verhandlungen mit Lieferanten
- Permanente Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Steigerung von Umsatz und Ertrag
- Berichtslinie an die Geschäftsführung

Ihr Profil

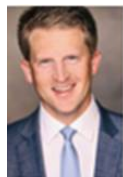
- Abgeschlossene **kaufmännische Ausbildung** oder eine adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung, idealerweise im Baustofffachhandel oder der Bauzulieferindustrie
- Mehrjährige Vertriebs- und Führungserfahrung in einem Baustofffachhandel oder der Bauzulieferindustrie
- Regionale Marktkenntnisse und Kundenkontakte sind von Vorteil
- Sicherer Umgang mit den gängigen EDV-Systemen und deren Präsentationstechniken
- Moderne Führungskraft (Motivator und Vorbild für die unterstellten Mitarbeiter)
- Mehr "Motor und Macher" als "Verwalter"
- Teamplayer und Netzwerker
- Langfristige Orientierung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf einen telefonischen Austausch mit Ihnen, um Ihre Fragen zu beantworten und um Ihnen weitere, detailliertere Informationen zu der Position, dem Unternehmen und den finanziellen Rahmenbedingungen zu geben.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de



Steffen Schuster

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 176 / 62 07 47 38

[E-Mail: steffen.schuster@schusterconsulting.de](mailto:steffen.schuster@schusterconsulting.de)