

# STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv im Zuge des strategischen und operativen Wachstums zum nächstmöglichen Zeitpunkt (abhängig von Ihrer Verfügbarkeit) die neu geschaffene Position

## AREA SALES MANAGER (m/w/d)

- MENA-Region

### Ihr Arbeitgeber

- **Inhabergeführter namhafter international aufgestellter** Produzent von Gerüstsystemen
- **Seit über 50 Jahren** mit innovativen Produkten am Markt
- **Im Markt etablierte** Produktsysteme mit hohem Bekanntheitsgrad
- **Finanzkräftiges Unternehmen** mit klar definierter Wachstumsstrategie, flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege

### Das inhabergeführte Unternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** mit langfristigen Perspektiven
- Einen **modernen Arbeitsplatz** in einem zukunftsorientierten Unternehmen, das auf Wachstum ausgerichtet ist
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit **hohem Gestaltungsspielraum** im Vertrieb
- Ein offenes, familiäres und kollegiales Arbeitsumfeld mit **Teamspirit** und **transparenter Kommunikation**
- Attraktives Vergütungsmodell, **30 Tage Urlaub**

### Ihre Aufgabenschwerpunkte und Verantwortlichkeiten

- Akquise neuer Kunden in den jeweiligen Ländern im Direktgeschäft/ Objektgeschäft
- Erschließen neuer Märkte im Direktgeschäft
- Projektplanung bis hin zur Projektabwicklung
- Technische Beratung der Kunden und Lösungsgeber
- Führung aller Auftragsverhandlungen in englischer Sprache
- Vorstellung technischer Neuerungen beim Kunden

## **Ihr Profil**

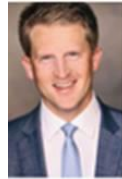
- Abgeschlossene Ausbildung zum Techniker/ Ingenieur und/ oder kfm. Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb/ Objektgeschäft von technischen Produkten
- Ausgeprägtes Verständnis für technische Spezifikationen, Kostenanalysen, Projektplanung
- Kommunikationsstärke, sicheres verhandlungsfähiges Auftreten beim Kunden
- Selbstständige motivierte Arbeitsweise verbunden mit lösungsorientiertem Denken
- Reisebereitschaft in der Vertriebsregion
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Langfristige Orientierung

## **Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Dann freuen wir uns auf einen telefonischen Austausch mit Ihnen, um Ihnen Ihre Fragen zu beantworten und um Ihnen weitere, detailliertere Informationen zu der Position, dem Arbeitgeber und den finanziellen Rahmenbedingungen zu geben.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING  
Personal- und Unternehmensberatung GmbH  
Hermann-Balk-Str. 112  
22147 Hamburg  
[www.schusterconsulting.de](http://www.schusterconsulting.de)



**Steffen Schuster**

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46  
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42  
Mobil: +49 (0) 176 / 62 07 47 38

[E-Mail: steffen.schuster@schusterconsulting.de](mailto:steffen.schuster@schusterconsulting.de)