

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv im Zuge einer Nachfolgeregelung zum schnellstmöglichen Zeitpunkt, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, am **Standort in Berlin** die Position

NIEDERLASSUNGSLEITER FLIESENFACHHANDEL (m/w/d)

Ihr Arbeitgeber

- Inhabergeführtes Großhandelsunternehmen mit Standorten in Nord- und Ostdeutschland
- Seit über 100 Jahren am Markt etabliertes Unternehmen mit Spezialisierungen in ausgewählten Sortimentsbereichen (unter anderem in der Fliese)
- Finanzkräftige Unternehmensgruppe auf permanentem Expansionskurs
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen, flacher Hierarchie und einer familiären Firmenkultur, die von Teamwork und gegenseitigem Respekt geprägt ist

Das Unternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** mit langfristigen Perspektiven
- Einen modernen Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen mit klar definierter Wachstumsstrategie
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit hohem Gestaltungsspielraum
- **Werteorientiertes Arbeitsumfeld** mit engagierten Kollegen und Teamspirit
- Attraktive Konditionen und ein Dienstwagen zur privaten Nutzung
- Diverse interne und externe Weiterbildungsprogramme

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Operative Umsatz- und Ertragsverantwortung für den Standort
- Weiterentwicklung des Standortes und Ausbau des Sortimentes
- Führen, Steuern, Coachen und Weiterentwickeln der unterstellten Mitarbeiter (7)
- Persönliche Betreuung von Kunden sowie Pflege und Ausweitung der Kundenbeziehungen
- Neukundenakquisition
- Kostenmanagement und Budgetplanung sowie permanente Überprüfung und Optimierung der internen Betriebsabläufe unter kostenoptimalen Termin- und Qualitätsgesichtspunkten
- Führen von Verhandlungen mit Lieferanten
- Permanente Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Enge Zusammenarbeit mit den anderen Niederlassungsleitern
- Berichtslinie an die Geschäftsleitung

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung im Vertrieb
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Fliesen- oder Baustoffbranche
- Erfahrung im Umgang mit Profikunden (Fliesenleger, Bauunternehmer, etc.)
- Regionale Marktkenntnisse und Kundenkontakte sind von Vorteil
- Sicherer Umgang mit den gängigen EDV-Systemen und deren Präsentationstechniken sowie eine Affinität zu modernen und neuen Medien
- Moderne Führungskraft mit hoher sozialer Kompetenz, Empathie und dem Blick für das Machbare
- Mehr "Motor und Macher" als "Verwalter" sein (Motivator und Vorbildfunktion)
- Sie schätzen die Gemeinschaft und Werte eines Familienunternehmens und sind Teamplayer und Netzwerker mit einer strukturierten und sorgfältigen Arbeitsweise
- Langfristige Orientierung

Konnten wir Ihr Interesse oder zumindest Ihre Neugier wecken?

Gern würden wir mit Ihnen **zeitnah und zunächst telefonisch** weitere für Sie relevante Informationen austauschen und freuen uns, wenn Sie etwas Zeit in ein erstes kurzes Telefonat investieren. Geben Sie gern einen Termin vor oder rufen Sie alternativ einfach an, wenn es bei Ihnen passt.

Auch wenn die vakante Position für Sie nicht interessant sein sollte, sind wir vorausschauend an einem Kontakt mit Ihnen interessiert. **Als Branchenspezialisten** haben wir permanent interessante Positionen zu besetzen und mit einem ersten Austausch würden Sie die Möglichkeit schaffen, dass wir Sie zukünftig zielgerichteter ansprechen können. Und vielleicht haben Sie in dem Fall auch einen Hinweis auf eine andere Person und wir können jemandem etwas Gutes tun.

Wir freuen uns auf jeden Fall auf Ihre Rückmeldung und Ihr Feedback, egal wie Ihre Antwort auch ausfallen mag und wissen auch ein „Nein Danke“ zu schätzen. Vielen Dank im Voraus.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!



Bernd Alsleben

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

[E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de](mailto:bernd.alsleben@schusterconsulting.de)

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de