

## STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv im Zuge des strategischen und operativen Wachstums zum nächstmöglichen Zeitpunkt (abhängig von Ihrer Verfügbarkeit) die neu geschaffene Position

### **TECHNISCHER VERKAUFSBERATER SCHWEIZ (m/w/d)**

- Region: (Zürich, Zug, Luzern, Bern)

**Wichtiger Hinweis!:** Sollten Sie nicht in der o.g. Vertriebsregion beheimatet sein und in einer anderen Region der Schweiz leben, sind Sie ebenfalls ein interessanter Kandidat, da unser Klient aufgrund der positiven Geschäftsentwicklung auf der Suche nach einem weiteren „Technischer Verkaufsberater Schweiz (m/w/d)“ ist.

#### Ihr Arbeitgeber

- **Inhabergeführter deutscher namhafter aufgestellter** Produzent von Systemen für die Trinkwasserhygieneerhaltung und -versorgung (Systemanbieter in der Haus- und Gebäudetechnik)
- **Seit über 100 Jahren** mit innovativen Produkten am Markt
- **Im Schweizer Markt etablierte** Produktsysteme mit hohem Bekanntheitsgrad und bestehendem Vertriebs- und Kundennetzwerk
- **Mitglied in Verband der suisstec**
- **Finanzkräftiges Unternehmen** mit klar definierter Wachstumsstrategie, flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswegen

#### Das inhabergeführte Unternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** mit langfristigen Perspektiven
- Einen **modernen Arbeitsplatz** in einem zukunftsorientierten Unternehmen, das auf Wachstum ausgerichtet ist
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit **hohem Gestaltungsspielraum** im technischer Vertrieb
- Ein offenes, familiäres und kollegiales Arbeitsumfeld mit **Teamspirit** und **transparenter Kommunikation**
- **Innovative Produktsysteme** und somit Vorteile gegenüber dem Wettbewerb
- **Attraktives Vergütungsmodell, das überwiegend als festvereinbartes Gehalt** gezahlt wird (keine Provisionsabhängigkeit / kein Verkaufsdruck)
- **30 Tage Urlaub** sowie **ein Dienstfahrzeug der Mittelklasse**, das auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht

### Ihre Aufgabenschwerpunkte und Verantwortlichkeiten

- Beratung und Betreuung von Architekten, Fachplanern / ausschreibenden Stellen, Installateuren im Objekt- und Projektgeschäft (z.B. Betreiber/Investoren von Gesundheitsbau- und Hotelprojekten)
- KEINE Akquise (aufgrund des Bekanntheitsgrades und des bestehenden Netzwerk gibt es stets Kundenanfragen)
- Verkauf der Produkte über die technische Beratung und nicht über den Preis
- Projektplanung bis hin zur Projektabwicklung bei jeweiligen Kunden
- Technische Beratung der Kunden und Lösungsgeber für deren Anforderungen
- Führung aller Auftragsverhandlungen bis hin zum Vertragsabschluss (Unterstützung in der Kalkulation über die Zentrale mit eigener Kalkulationsabteilung in Deutschland)
- Vorstellung technischer Neuerungen beim Kunden
- Teilnahme an Events und Messen
- Berichtswesen an den Gebietsleiter Schweiz

### Ihr Profil

- Abgeschlossene handwerkliche Ausbildung in der Haus- und Gebäudetechnik / (SHK / TGA); idealerweise mit Weiterbildung zum Meister und / oder zusätzlichem Ingenieurstudium mit dem Schwerpunkt in der Haus- und Gebäudetechnik / Versorgungstechnik
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Installation (Baustellenerfahrung)
- Erste Erfahrung im technischen Vertrieb sind wünschenswert, aber kein Muss-Kriterium!
- Ausgeprägtes Verständnis für technische Spezifikationen, Kostenanalysen, Projektplanung
- Kommunikationsstärke, sicheres verhandlungsfähiges Auftreten beim Kunden
- Dienstleister und Problemlöser für den Kunden
- Selbstständige motivierte Arbeitsweise verbunden mit lösungsorientiertem Denken
- Reisebereitschaft in der Vertriebsregion
- Langfristige Orientierung

### **Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Dann freuen wir uns auf einen telefonischen Austausch mit Ihnen, um Ihnen Ihre Fragen zu beantworten und um Ihnen weitere, detailliertere Informationen zu der Position, dem Arbeitgeber und den finanziellen Rahmenbedingungen zu geben.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING  
Personal- und Unternehmensberatung GmbH  
Hermann-Balk-Str. 112  
22147 Hamburg  
[www.schusterconsulting.de](http://www.schusterconsulting.de)



Steffen Schuster

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46  
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42  
Mobil: +49 (0) 176 / 62 07 47 38

E-Mail: [steffen.schuster@schusterconsulting.de](mailto:steffen.schuster@schusterconsulting.de)