

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv im Zuge einer Nachfolgeregelung zum nächstmöglichen Zeitpunkt, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, für die Region **Berlin/Potsdam** die Position

FACHBERATER IM AUSSENDIENST (m/w/d) **- Putz- und Fassadensysteme -**

Ihr Arbeitgeber

- Tochtergesellschaft eines international agierenden Unternehmens der Baustoffindustrie
- Traditionsreicher Markenartikler und Top-Arbeitgeber in der Branche
- Namhafter **Hersteller von innovativen Produkten und Systemen im Bereich Wand/Fassade/Wärmedämmung**
- Finanzkräftiges Unternehmen mit Produktion in Deutschland sowie eigener Forschungs- und Entwicklungsabteilung
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen und kurzen Dienstwegen

Das Unternehmen bietet Ihnen

- Eine feste, unbefristete Anstellung und langfristige Perspektiven
- Einen modernen Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen mit klar definierter Wachstumsstrategie
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit hohem Gestaltungsspielraum
- Ein offenes, kollegiales Arbeitsumfeld mit Teamspirit und transparenter Kommunikation
- Home-Office-Vertrag
- Attraktive Konditionen, Dienstwagen auch zur privaten Nutzung, 30 + 3 Tage Urlaub sowie weitere Benefits und Sozialleistungen
- Diverse interne und externe Weiterbildungsprogramme
- Unterstützung durch ein eingespieltes und fachkompetentes Innendienstteam (Vertrieb, Anwendungstechnik, Marketing, Produktmanagement, etc.)

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Verkauf und Beratung des genannten Sortimentsbereiches in der Vertriebsregion über den Fachhandel an die verarbeitenden Unternehmen
- Beratung und Betreuung bestehender Kunden sowie gezielte Neukundenakquisition
- Technische Beratung der Zielgruppen Verarbeiter/Handwerker, Bauherren, Wohnungsbau-gesellschaften und teilweise Architekten
- Erstellung von Angeboten und Leistungsverzeichnissen
- Kalkulationsunterstützung bei Handwerkern und Baustoffhändlern
- Umsatzverantwortung für das Vertriebsgebiet sowie vertriebsorientierter Ausbau des Gebietes
- Planung und Durchführung von Aktionsveranstaltungen beim Kunden
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Durchführung von Fachvorträgen und Fachschulungen

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische oder handwerkliche Ausbildung (zum Beispiel Baustoffkaufmann, Stuckateur, Malermeister, Bautechniker) oder eine adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung; kaufmännische Kenntnisse und technisches Verständnis werden vorausgesetzt
- Vertriebserfahrung im Außendienst in der Baustoffindustrie oder im Baustofffachhandel
- Idealerweise Fachkenntnisse im Bereich Wand- und Fassadensysteme
- Erfahrung im Umgang mit den genannten Zielgruppen
- Regionale Marktkenntnisse sind wünschenswert
- Sicherer Umgang mit den modernen Kommunikationssystemen sowie mit den gängigen MS-Office-Anwendungen und deren Präsentationstechniken
- Zuverlässiger Vertriebsprofi mit "Biss", Ausdauer, Termintreue und Abschlussicherheit
- Stehvermögen in der Auftragsverfolgung
- Teamplayer und Netzwerker
- Wohnort und Reisebereitschaft im genannten Vertriebsgebiet
- Langfristige Orientierung

Konnten wir Ihr Interesse oder zumindest Ihre Neugier wecken?

Gern würden wir mit Ihnen **zeitnah und zunächst telefonisch** weitere für Sie relevante Informationen austauschen und freuen uns, wenn Sie etwas Zeit in ein erstes kurzes Telefonat investieren. Geben Sie gern einen Termin vor oder rufen Sie einfach an, wenn Sie ungestört sprechen können.

Auch wenn die vakante Position für Sie nicht interessant klingen sollte, sind wir vorausschauend an einem Kontakt mit Ihnen interessiert. **Als Branchenspezialisten** haben wir **permanent interessante Positionen zu besetzen** und mit einem ersten Austausch würden Sie die Möglichkeit schaffen, dass wir Sie zukünftig zielgerichtet ansprechen können. Und vielleicht haben Sie in dem Fall auch einen Hinweis auf eine andere Person und wir können jemandem etwas Gutes tun.

Wir freuen uns auf jeden Fall auf Ihr Feedback und wissen auch ein „Nein Danke“ sehr zu schätzen. Vielen Dank im Voraus.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de



Bernd Alsleben

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

[E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de](mailto:bernd.alsleben@schusterconsulting.de)