

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv im Zuge einer Nachfolgeregelung zum schnellstmöglichen Zeitpunkt, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, für die **Vertriebsregion Nord-Ost (Berlin, Brandenburg, Sachsen-Anhalt, Mecklenburg-Vorpommern und Ost-Niedersachsen)** die Position

GEBIETSVERKAUFSLEITER IM AUSSENDIENST HOLZBAUSTOFFE (m/w/d)

Ihr Arbeitgeber

- **Inhabergeführter**, überregional tätiger **Holzgroßhändler**
- Etabliertes Unternehmen auf Expansionskurs mit den Sortimentsbereichen Konstruktionsvollholz (KVH), Trockenware, Hobelware, Plattenware, Latten, Gartenholz, Kanthölzer, Terrassendielen und Zubehör
- Professionelle Organisation mit flacher Hierarchie und einer **familiären Firmenkultur**, die von **Teamwork** und **gegenseitigem Respekt** geprägt ist

Das Unternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** mit langfristigen Perspektiven
- Einen **modernen Arbeitsplatz** in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe **mit hohem Gestaltungsspielraum**
- **Werteorientiertes** Arbeitsumfeld mit engagierten Kollegen und **Teamspirit**
- Attraktive Konditionen, **30 Tage Urlaub**, **Dienstfahrzeug** (gehobene Mittelklasse) auch zur privaten Nutzung sowie diverse weitere Sozialleistungen

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Vertrieb des Sortiments an Wiederverkäufer (Baustofffachhandlungen)
- Aktiver Verkauf durch Kundenberatung, Verhandlung und Verkaufsabschluss
- Pflege und Ausweitung bestehender Kundenbeziehungen
- Aktive Neukundenakquisition
- Einholen von Informationen über neue Produkte zur Überprüfung und Weiterentwicklung des Sortiments
- Permanente Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Angemessene Behandlung von Beanstandungen und selbstständige Erledigung der Korrespondenz

Ihr Profil

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische oder technische/handwerkliche Ausbildung oder eine adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung im Verkauf
- Sie bringen Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position im Baustoff-, Holz- oder Dachbaustofffachhandel oder der Holzwerkstoff- oder Baustoffindustrie mit
- Sie haben Erfahrungen im Umgang mit gewerblichen Wiederverkäufern (idealerweise mit Baustoffhändlern)
- Sie bringen idealerweise gute Fachkenntnisse im Bereich Holzwerkstoffe mit oder Sie haben zumindest ein großes Interesse, sich in den Sortimentsbereich einzuarbeiten
- Sie haben idealerweise regionale Marktkenntnisse und Kundenkontakte (ist von Vorteil, aber keine Bedingung)
- Sie sind sicher im Umgang mit den gängigen MS-Office-Softwareprogrammen und deren Präsentationstechniken
- Sie sind ein Vertriebsprofi "mit Biss"
- Sie sind engagiert und proaktiv tätig und organisieren sich selbst
- Sie schätzen die Gemeinschaft und Werte eines Familienunternehmens
- Sie bringen Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet mit und sind bereit zu übernachten, wenn es aus Effektivitätsgründen sinnvoll ist
- Sie sind langfristig orientiert

Konnten wir Ihr Interesse oder zumindest Ihre Neugier wecken?

Gern würden wir mit Ihnen **zeitnah und zunächst telefonisch** weitere für Sie relevante Informationen austauschen und freuen uns, wenn Sie etwas Zeit in ein erstes kurzes Telefonat investieren. Geben Sie gern einen Termin vor oder rufen Sie einfach an, wenn Sie ungestört sprechen können.

Auch wenn die vakante Position für Sie nicht interessant klingen sollte, sind wir vorausschauend an einem Kontakt mit Ihnen interessiert. **Als Branchenspezialisten** haben wir permanent interessante Positionen zu besetzen und mit einem ersten Austausch würden Sie die Möglichkeit schaffen, dass wir Sie zukünftig zielgerichtet ansprechen können. Und vielleicht haben Sie in dem Fall auch einen Hinweis auf eine andere Person.

Wir freuen uns auf jeden Fall auf Ihre Rückmeldung und Ihr Feedback, egal wie Ihre Antwort auch ausfallen mag und wissen auch ein „Nein Danke“ zu schätzen. Vielen Dank im Voraus.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!



Bernd Alsleben

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de