

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv im Zuge einer Nachfolgeregelung zum nächstmöglichen Zeitpunkt, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, für das **PLZ-Gebiet 01, 02, 03, 04, 09** die Position

FACHBERATER IM AUSSENDIENST (m/w/d)

Ihr Arbeitgeber

- **Inhabergeführter**, traditionsreicher, deutscher **Markenartikler** in der 6. Generation
- Seit über 100 Jahren etabliert im Markt
- Hersteller von innovativen Produkten und Systemen für den Bereich Flachdach ("Alles aus einer Hand")
- **Finanzkräftiges** Familienunternehmen
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen und **flachen Hierarchien**

Das Familienunternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** und langfristige Perspektiven
- Einen **modernen Arbeitsplatz** in einem zukunftsorientierten Unternehmen mit klar definierter **Wachstumsstrategie**
- Arbeiten aus dem Homeoffice
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit hohem Gestaltungsspielraum
- Ein offenes, familiäres und kollegiales Arbeitsumfeld mit **Teamspirit, transparenter Kommunikation** und **kurzen Dienstwegen**
- Attraktive Konditionen, **Dienstwagen** auch zur privaten Nutzung, **30 Tage Urlaub** sowie weitere Sozialleistungen
- Diverse interne und externe **Weiterbildungsprogramme**

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Vertrieb der Produkte in der Vertriebsregion über den Fachhandel an die verarbeitenden Unternehmen
- Beratung und Betreuung der Fachhandelskunden
- Technische Beratung bei den Zielgruppen Verarbeiter, Bauträger und Architekten
- Umsatzverantwortung für das genannte Vertriebsgebiet
- Vertriebsorientierter Ausbau des Gebietes durch Weiterentwicklung der bestehenden Kunden im Fachhandel und im Handwerk (Schwerpunkt im Bereich Flachdachsysteme) sowie durch aktive Neukundenakquisition
- Marktanalyse und Umsetzung der Vertriebsstrategie
- Permanente Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Enge Zusammenarbeit mit den Innendienstabteilungen (Vertrieb, Technik, Großobjekte)

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische oder eine handwerkliche Ausbildung oder eine adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung
- Vertriebserfahrung im Außendienst in der Bauzulieferindustrie oder im Baustofffachhandel im Umfeld der Dachbaustoff- oder Dämmstoffbranche
- Technisches Verständnis und kaufmännischen Kenntnissen werden vorausgesetzt
- Regionale Kenntnisse Erfahrung im Umgang mit den genannten Zielgruppen
- Sicherer Umgang mit den modernen Kommunikationssystemen sowie mit den gängigen MS-Office-Anwendungen
- Vertriebsprofi mit "Biss", Stehvermögen in der Auftragsverfolgung und Abschlussicherheit
- Teamplayer und Netzwerker
- Reisebereitschaft im genannten Vertriebsgebiet
- Langfristige Orientierung

Wir würden **gern zeitnah mit Ihnen telefonieren**, um Ihnen **weitere für Ihre Entscheidung relevante Informationen** geben zu können und freuen uns, wenn Sie etwas Zeit in ein Telefonat mit uns investieren. Geben Sie gern einen Termin vor oder rufen Sie alternativ einfach an.

Sollte die vakante Position im ersten Augenblick für Sie nicht interessant klingen, sind wir dennoch vorausschauend an einem ersten Austausch mit Ihnen interessiert. **Als Branchenspezialisten** haben wir permanent interessante Positionen zu besetzen und Sie würden die Möglichkeit schaffen, Sie zukünftig zielgerichteter ansprechen zu können. Und möglicherweise haben Sie auch einen Hinweis auf eine andere Person und wir können jemandem etwas Gutes tun.

Wir freuen uns in beiden Fällen auf Ihre Rückmeldung und wissen auch ein „Nein Danke“ sehr zu schätzen. Vielen Dank im Voraus.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de



Bernd Alsleben

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

[E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de](mailto:bernd.alsleben@schusterconsulting.de)