

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv im Zuge einer Nachfolgeregelung **in Norddeutschland** abhängig von Ihrer Verfügbarkeit zum nächstmöglichen Zeitpunkt die Position

FACHBERATER IM AUSSENDIENST (m/w/d) **(PLZ-Gebiete 17 - 25)**

Ihr Arbeitgeber

- **Markenartikler** im Umfeld der Fliesenbranche
- **Inhabergeführtes** deutsches Unternehmen, das seit Jahrzehnten im Markt etabliert ist
- Hersteller von innovativen Produkten und Systemen für die Fliesenbranche
- **Finanzkräftige** Unternehmensgruppe auf **Wachstumskurs** mit zukunftsorientierter und nachhaltiger strategischer Ausrichtung
- Verlässlicher Partner mit hoher Kundenorientierung
- Professionelle Organisation mit **klaren Strukturen** und **flachen Hierarchien**

Das Familienunternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** und langfristige Perspektiven
- Einen **modernen Arbeitsplatz** in einem zukunftsorientierten Unternehmen mit klar definierter **Wachstumsstrategie**
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit hohem Gestaltungsspielraum (unternehmerisches Arbeiten; 100 % Vertrauensarbeitszeit)
- Ein offenes, familiäres, wertschätzendes und kollegiales Arbeitsumfeld mit **Teamspirit** und **transparenter Kommunikation**
- Attraktive Konditionen (hohes Fixum plus Variable), Home-Office-Ausstattung, Diensthandy, **Dienstwagen auch zur privaten Nutzung, 30 Tage Urlaub** sowie weitere attraktive Sozialleistungen (Altersvorsorge, etc.)
- Diverse interne und externe **Weiterbildungsprogramme**

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Beratung und Betreuung bestehender Kunden (Fachhandel, Verarbeiter)
- Umsatzverantwortung für das zugeordnete Vertriebsgebiet
- Vertriebsorientierter Ausbau des Gebietes durch Weiterentwicklung der bestehenden Kunden im Fachhandel und im Handwerk (Fliesenverleger (Schwerpunkt) und Sanitärinstallateure) sowie durch Reaktivierung von Kunden und aktive Neukundenakquisition
- Eigenverantwortliche Organisation Ihrer Vertriebsaktivitäten
- Strategische Vertriebsplanung und Umsetzung der Vertriebsstrategie
- Markt- und Kundenanalyse zur besseren Potenzialausschöpfung
- Baustellenbetreuung
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst und der Anwendungstechnik

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine handwerkliche Ausbildung mit kaufmännischen Kenntnissen oder eine adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung
- Idealerweise Vertriebserfahrung im Außendienst bei einem Hersteller oder beim Fachhandel in der Baustoffbranche
- Kenntnisse der Fliesenbranche sind wünschenswert aber keine Bedingung
- Ausgeprägte Kundenorientierung mit sehr guten kommunikativen Fähigkeiten
- Technisches Verständnis
- Sicherer Umgang mit den gängigen EDV-Systemen und deren Präsentationstechniken
- Digitale Kompetenz; Erfahrung im Umgang mit Social-Media-Kanälen sowie CRM-Systemen
- Wille, im Vertriebsaußendienst in einem Verdrängungsmarkt erfolgreich zu sein
- Ausgeprägtes Selbstmanagement
- Reise- und Übernachtungsbereitschaft
- Langfristige Orientierung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf einen telefonischen Austausch mit Ihnen, um Ihre Fragen zu beantworten und um Ihnen weitere, detailliertere Informationen zu der Position, dem Arbeitgeber und den finanziellen Rahmenbedingungen zu geben.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de



Bernd Alsleben

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

[E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de](mailto:bernd.alsleben@schusterconsulting.de)