

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir am **Standort in regionaler Nähe zur Landeshauptstadt Schleswig-Holsteins (Großraum Kiel)** im Zuge einer Nachfolgeregelung zum nächstmöglichen Zeitpunkt, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, die Position

CATEGORY MANAGER EINZELHANDEL (Baumarkt) (m/w/d)

Ihr Arbeitgeber

- **Bedeutende Strategische Allianz von inhabergeführten Baustoffhändlern**
- Überregional aktive Gemeinschaft
- In den jeweiligen Märkten etablierte Baustoffhandelsgesellschaften
- Finanzkräftiges Unternehmen auf Wachstumskurs
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen und flachen Hierarchien

Das Familienunternehmen bietet Ihnen

- Eine feste, unbefristete Anstellung und langfristige Perspektiven
- Einen modernen Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit hohem Gestaltungsspielraum
- Ein offenes, familiäres und kollegiales Arbeitsumfeld mit Teamspirit und transparenter Kommunikation
- Attraktive Konditionen, 30 Tage Urlaub sowie weitere attraktive Sozialleistungen
- Diverse interne und externe Weiterbildungsprogramme

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Permanente Marktsichtung für neue und innovative Lieferanten in Deutschland und Europa im Baumarkt-Bereich
- Führen von Einkaufsverhandlungen und Abschluss von Rahmenvereinbarungen
- Systematische Bedarfsermittlung und -bündelung (Vertiefung/Erweiterung)
- Sortimentsentwicklung inklusive Ausbau des Eigenmarkensortiments
- Warenbeschaffung und Logistik
- Aufbau und Führung von agilen Arbeitsgruppen für gemeinsame Logistik und Private-Label-Produkte
- Kommunikation mit und Beratung von angeschlossenen Gesellschafterunternehmen und deren Einkaufsteams
- Entwicklung von Marketing- und Vertriebskonzepten für die Gesellschafter
- Organisation von Schulungen für die Mitarbeiter in den Baumärkten der Gesellschafter

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung im Umfeld der Baumarktbranche
- Idealerweise eine zusätzliche betriebswirtschaftliche Weiterbildung
- Einige Jahre Erfahrung im Vertrieb und/oder Einkauf im Baumarktumfeld beim Handel oder bei Lieferanten
- Erfahrung in Arbeitskreisen oder Fachgruppen im Kooperationsumfeld sowie Erfahrungen im Umgang mit Unternehmern/Gesellschaftern sind wünschenswert
- Idealerweise bundesweite Kenntnisse von regionalen Marktbedürfnissen
- Sicherer Umgang mit den gängigen EDV-Systemen und deren Präsentationstechniken
- Positive Einstellung zu lateraler Führung
- Analytische und organisatorische Kompetenz gepaart mit Umsetzungsstärke
- Zielgruppengerechte Kommunikation mit Fokus Vermittlung und Umsetzung
- Lust auf Arbeiten mit Menschen und in Teams
- Langfristige Orientierung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf einen telefonischen Austausch mit Ihnen, um Ihre Fragen zu beantworten und um Ihnen weitere, detailliertere Informationen zu der Position, dem Unternehmen und den finanziellen Rahmenbedingungen zu geben.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de



Bernd Alsleben

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

[E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de](mailto:bernd.alsleben@schusterconsulting.de)