

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir im Zuge des Unternehmenswachstums **an einem der Standorte in Niederbayern (PLZ-Gebiet 94)** zum nächstmöglichen Zeitpunkt, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, die Position

ABTEILUNGSLEITER BAUELEMENTE (m/w/d)

Ihr Arbeitgeber

- Inhabergeführter Baustoffhändler mit mehreren Niederlassungen (seit mehreren Generationen am Markt etabliert)
- Vollsortimenter mit Spezialisierungen in ausgewählten Sortimentsbereichen u.a. im **Bereich Bauelemente (Fenster, Türen, Tore, Bodenbeläge) inklusive Montage und neuer, moderner Ausstellung**
- Finanzkräftiges Unternehmen auf Wachstumskurs
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen und flachen Hierarchien

Das Familienunternehmen bietet Ihnen

- Eine feste, unbefristete Anstellung und langfristige Perspektiven
- Einen modernen Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit hohem Gestaltungsspielraum
- Ein offenes, familiäres und kollegiales Arbeitsumfeld mit Teamspirit und transparenter Kommunikation
- Attraktive Konditionen
- 30 Tage Urlaub
- Diverse interne und externe Weiterbildungsprogramme

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Ausbau der Abteilung
- Beratung und Betreuung von gewerblichen Kunden sowie Privatkunden im Bereich Fenster, Türen, Tore, Bodenbeläge
- Aufmaßnahme (Angebotsaufmaß), Montageplanung sowie Baustellenabnahme
- Aktiver Verkauf durch Kundenberatung vor Ort und in der Ausstellung
- Preisverhandlungen und Angebotsbearbeitung
- Pflege und Ausweitung bestehender Kundenbeziehungen sowie Neukundenakquisition
- Führung von Verhandlungen mit Lieferanten und Festigung der Beziehungen
- Permanente Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Angemessene Behandlung von Beanstandungen
- Selbstständige Erledigung der Korrespondenz

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (idealerweise im Umfeld des Bauelemente- und/oder Baustoffhandels) oder eine adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung im Bereich Fenster, Türen, Tore, Bodenbeläge
- Idealerweise Verkaufserfahrung und Fachkenntnisse im Bereich Bauelemente
- Regionale Kenntnisse sind wünschenswert
- Praktiker/Handwerker, die in den Verkauf wechseln wollen, kommen ebenfalls infrage
- Erfahrungen im Umgang mit den genannten Kundengruppen
- Sicherer Umgang mit den gängigen EDV-Systemen
- Freundliches und kundenorientiertes Auftreten mit selbstständiger und strukturierter Arbeitsweise
- Langfristige Orientierung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf einen telefonischen Austausch mit Ihnen, um Ihre Fragen zu beantworten und um Ihnen weitere, detailliertere Informationen zu der Position, dem Unternehmen, dem Standort und den finanziellen Rahmenbedingungen zu geben.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de



Bernd Alsleben

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

[E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de](mailto:bernd.alsleben@schusterconsulting.de)